

OCTUBRE 2024

Superando las barreras en la financiación de la protección para la naturaleza

El papel de los seguros a la hora de desbloquear la financiación de la protección para la naturaleza

HOWDEN



Autores

Pollination:



Valerie Pinkerton, directora



Sage Bucher-Melcer, directora asociada

Howden:



Daniel Fairweather, director de División de Sistemas de Seguridad Alimentaria y Biodiversidad



Charlie Pool, director de Seguros de Carbono

Colaboradores

Pollination:

Megan Flynn, directora general y directora global de Asesoramiento

Erin Gianferrara, directora

Dr. Carter Ingram, director general Annick Paradis, directora ejecutiva

Patrick Suckling, director general, responsable de EMEA y Asia

Geoff Summerhayes, presidente del grupo de asesores sénior

Howden:

Glenn O'Halloran, director ejecutivo, Riesgo Climático y Resiliencia

Rowan Douglas, CEO, Riesgo Climático y Resiliencia

Anthony Hobleby, vicepresidente, Riesgo Climático y Resiliencia

Isabelle Cadignan, directora comercial, Riesgo Climático y Resiliencia

Paula Pagniez, directora ejecutiva, Riesgo Climático y Resiliencia

Acerca de Pollination

Pollination es una empresa especializada en soluciones climáticas y naturales, dedicada a acelerar el cambio hacia un futuro con cero emisiones netas, resiliente y positivo para la naturaleza. La organización, que se puso en marcha en 2019, tiene presencia en 13 países de América, EMEA y Asia Pacífico. Trabaja con instituciones financieras, empresas y gobiernos para implementar estrategias de transición ambiciosas.

Su equipo está formado por líderes mundiales en diversas disciplinas, entre ellas, finanzas, inversiones, gobierno corporativo y estrategia, tecnología, derecho y políticas. Esta diversidad permite a Pollination atar cabos para facilitar nuevas soluciones sostenibles.

Para obtener más información, visite www.pollinationgroup.com

Acerca de Howden

Howden es un bróker internacional de seguros líder con un sistema de participación centrado en su personal. Desde su fundación en 1994, ofrece servicios y soluciones en el sector de los seguros, reaseguros y suscripción a distintos clientes, desde particulares hasta las principales empresas multinacionales.

El grupo tiene presencia en 55 países de Europa, África, Asia, Oriente Medio, América Latina, Estados Unidos, Australia y Nueva Zelanda, cuenta con 18 000 empleados y administra 38 000 millones de dólares de primas por cuenta de sus clientes.

Para obtener más información, visite www.howdengroup.com

Contenido

4	Prefacio
6	Resumen ejecutivo
8	Introducción
12	El estado actual de la financiación de la protección para la naturaleza
16	El nexo entre los seguros y la financiación de la protección para la naturaleza
20	El estado actual del sector de los seguros y la financiación de la protección para la naturaleza
28	Recomendaciones y próximos pasos
32	Conclusión y llamamiento a la acción
34	Referencias

Prólogo



Megan Flynn

Directora general y directora global de Asesoramiento en Pollination

Nos enfrentamos a desafíos existenciales y globales en la doble crisis del clima y la biodiversidad. El éxito en esta década decisiva depende de nuestra capacidad para revertir los flujos financieros de actividades que degradan la naturaleza con el fin de lograr una nueva economía positiva para la naturaleza.

Aunque muchas de las soluciones que necesitamos ya están disponibles, es necesario ampliarlas. La inversión privada aún está por detrás de la financiación pública y filantrópica para la naturaleza, en parte debido a los altos riesgos percibidos en el contexto de flujos de ingresos inciertos en mercados nacientes.

La movilización de capital hacia la restauración y protección de la naturaleza a un ritmo y una escala adecuados dependerá de si se pueden derribar estas barreras con respecto a la inversión. El sector de los seguros tiene que desempeñar un papel fundamental a la hora de ofrecer las soluciones de transferencia de riesgos necesarias para ayudar a facilitar las transacciones relacionadas con la naturaleza.

De hecho, el sector está preparado para apuntalar y mejorar la integridad de los mercados ambientales en crecimiento, permitiendo transacciones que protejan los depósitos naturales de carbono, mejoren la biodiversidad, la resiliencia de las comunidades y revitalicen nuestros paisajes.

Recibo con agrado el llamamiento a la acción que hace el informe para que las empresas y las instituciones financieras se asocien con el sector de los seguros para ofrecer las soluciones que necesitamos para la naturaleza. Si adoptamos un enfoque de colaboración catalítica, podemos proteger los servicios ecosistémicos de los que dependen nuestras economías y comunidades, y garantizar un futuro resiliente.



Rowan Douglas

CEO, Riesgo Climático y Resiliencia en Howden

Necesitamos un periodo de «romanticismo económico» para conciliar el progreso y nuestra dependencia de la naturaleza.

Escribo esto en Edimburgo, capital de Escocia, que dio forma al mundo moderno e inspira el concepto de «romanticismo económico». La mano invisible de Adam Smith se nutrió de la Ilustración escocesa, impulsada por los nuevos poderes de la razón y la ciencia y por visionarios locales como Joseph Black, quien descubrió la molécula de dióxido de carbono que se ha convertido en el desafío determinante de nuestra era.

Esta riqueza cultural, combinada con una abundancia natural de minerales y agua, hizo que Escocia fuera el centro de la primera Revolución Industrial basada en el carbón y, en segundo lugar, el petróleo y el gas.

Pero surgió un movimiento de resistencia. El romanticismo estuvo impulsado por la necesidad de conciliar la conciencia y el desarrollo humanos con la naturaleza. Los paisajes de Escocia, descritos en poesía y ampliamente ilustrados, proporcionan este claro contrapunto.

Ahora es necesario volver a entrenar a esa «mano invisible» para que tenga en cuenta nuestra dependencia de la naturaleza. Los sistemas financieros se están reconectando con la naturaleza a través de la ciencia, los datos y los modelos, y la atención se centra en cómo integrar los riesgos y recursos naturales en la gestión financiera, la regulación y la contabilidad.

Los seguros desempeñan un papel importante en la creación de valor y la movilización de recursos financieros dedicados al capital natural que debemos proteger. Este informe abre el camino para que los seguros ayuden a evaluar los riesgos de los ecosistemas y a crear sistemas de gobernanza para reducir, gestionar y compartir los riesgos, con el fin de proteger los recursos naturales y movilizar capital público y privado para adaptarse a la naturaleza.

Resumen ejecutivo

El sector de los seguros desempeña un papel fundamental a la hora de facilitar la financiación para la naturaleza con ritmo y a escala. La industria puede maximizar su impacto al ofrecer soluciones de transferencia de riesgos en una variedad de áreas de oportunidad emergentes para la financiación de la protección para la naturaleza, incluidos los mercados ambientales. Para posibilitar la inversión en la naturaleza, el sector puede desempeñar cuatro funciones principales: i) transferencia de riesgos para movilizar capital; ii) protección de los recursos naturales; iii) posibilitación del comercio en los mercados ambientales; y iv) gobernanza.

La creciente experiencia en la adaptación y el diseño de nuevos productos para la agricultura regenerativa, los sistemas costeros y forestales demuestra una capacidad incipiente y creciente en todo el sector. La industria tiene una oportunidad significativa de desarrollar y adaptar los productos existentes, así como de ofrecer nuevas soluciones, para impulsar un cambio radical en las finanzas relacionadas con la naturaleza. El sector puede fomentar mejor esta agenda colaborando con actores públicos y privados, e implementando un conjunto de intervenciones prioritarias para reducir las barreras a la inversión en la naturaleza:

Cuatro funciones principales del sector de los seguros para facilitar las finanzas para la naturaleza:

Transferencia de riesgo para movilizar capital

- Adaptar las soluciones de seguros agrícolas para la financiación de la transición hacia la agricultura regenerativa
- Ampliar el uso de los productos de seguros existentes para los instrumentos de deuda basados en la naturaleza

Protección de los recursos naturales

- Utilizar productos paramétricos a gran escala
- Incentivar la restauración del hábitat con seguros de resiliencia

Facilitación del comercio en los mercados ambientales

- Ampliar la cobertura de seguros para los mercados de carbono
- Adaptar las ofertas a otros mercados ambientales

Gobernanza

- Investigar dónde los seguros tradicionales incentivan la pérdida de naturaleza y biodiversidad

El sector de los seguros puede respaldar — especialmente cuando los socios corporativos o financieros lo incluyen con anticipación en inversiones en proyectos relacionados con la naturaleza— la estructuración de acuerdos y ayudar a facilitar el capital necesario para abordar las crisis interdependientes de la biodiversidad y el clima.

Introducción

Estamos en una década decisiva para el futuro de nuestro clima y naturaleza. Para cumplir con los objetivos globales de asegurar un mundo positivo para la naturaleza y conseguir cero emisiones netas se requerirá una aceleración significativa de los flujos de capital del sector privado hacia actividades que beneficien la naturaleza. El sector de los seguros puede hacer una importante contribución para ayudar a facilitar y ampliar los flujos financieros que son crucialmente necesarios para mitigar y adaptarse al cambio climático y conservar y restaurar la naturaleza.

Al ayudar a gestionar de forma proactiva los riesgos que surgen a lo largo del ciclo de vida de la inversión, el sector de los seguros puede impulsar un cambio radical en las inversiones necesarias para abordar las crisis interdependientes mundiales del cambio climático y la biodiversidad.

Las tendencias recientes han llamado significativamente la atención sobre la necesidad de inversiones para detener la pérdida mundial de biodiversidad y proteger la naturaleza:

1

Mayor conciencia de la magnitud y la velocidad del deterioro de la naturaleza y de su contribución positiva a las personas;

1 millón

de especies que ya se encuentran en peligro de extinción, con un índice global de extinción de especies de al menos decenas a cientos de veces mayor que la media de los últimos 10 millones de años.¹

2

Una comprensión más clara del papel fundamental que desempeña la naturaleza a la hora de mitigar y adaptarse al cambio climático;²

1/3

de la mitigación económicamente eficaz necesaria para estabilizar el calentamiento por debajo de 2 °C puede proporcionarse mediante soluciones climáticas naturales (NCS).

65 mil millones de dólares

en protección contra las inundaciones gracias a los manglares.⁴

3

Growing recognition of the global economy's impacts and dependencies on nature;

44 billones de dólares

de generación de valor económico moderada o altamente dependiente de la naturaleza.⁵

Sin embargo, la financiación para la naturaleza todavía tendrá que triplicarse de aquí a 2030 (Tabla 1). Casi siete billones de dólares en financiación anual se destinan a actividades que generan impactos negativos en la naturaleza. Esto supera los 200 mil millones de dólares que se invierten cada año en soluciones basadas en la naturaleza (SbN) que protegen y restauran la naturaleza. Para alcanzar los objetivos globales para limitar el calentamiento global, detener la pérdida de biodiversidad y lograr la neutralidad en la degradación de la tierra para 2030 será necesario revertir estas tendencias y acelerar significativamente el flujo de capital hacia las SbN:²

Tabla 1. Inversión anual en SbN necesaria para alcanzar los objetivos de Río sobre biodiversidad, cambio climático y desertificación³

2025	436 mil millones de dólares
2030	542 mil millones de dólares
2050	737 mil millones de dólares

La naturaleza también tiene un papel fundamental en la creación de resiliencia ante las catástrofes naturales, pero no es aprovechada lo suficiente. En 2023, las catástrofes naturales causaron pérdidas económicas de 280 000 millones de dólares a nivel mundial,⁴ algo que el FEM subrayó como el riesgo de mayor importancia durante la próxima década.⁵ La naturaleza presenta una oportunidad crucial para reducir los impactos del cambio climático: el 71 % de los estudios evaluados en una revisión global reciente indicaron que las soluciones basadas en la naturaleza (SbN, por sus siglas en inglés) presentaban una solución rentable para la reducción del riesgo de desastres y la adaptación al cambio climático.⁶

Varias iniciativas y reglamentos liderados por el sector están ofreciendo una orientación y un impulso que respaldarán el cambio necesario en el financiamiento para alejarse de las actividades que degradan la naturaleza.

Entre ellos se incluyen:

Iniciativas principales



La evolución de los reglamentos de la UE en el punto de mira

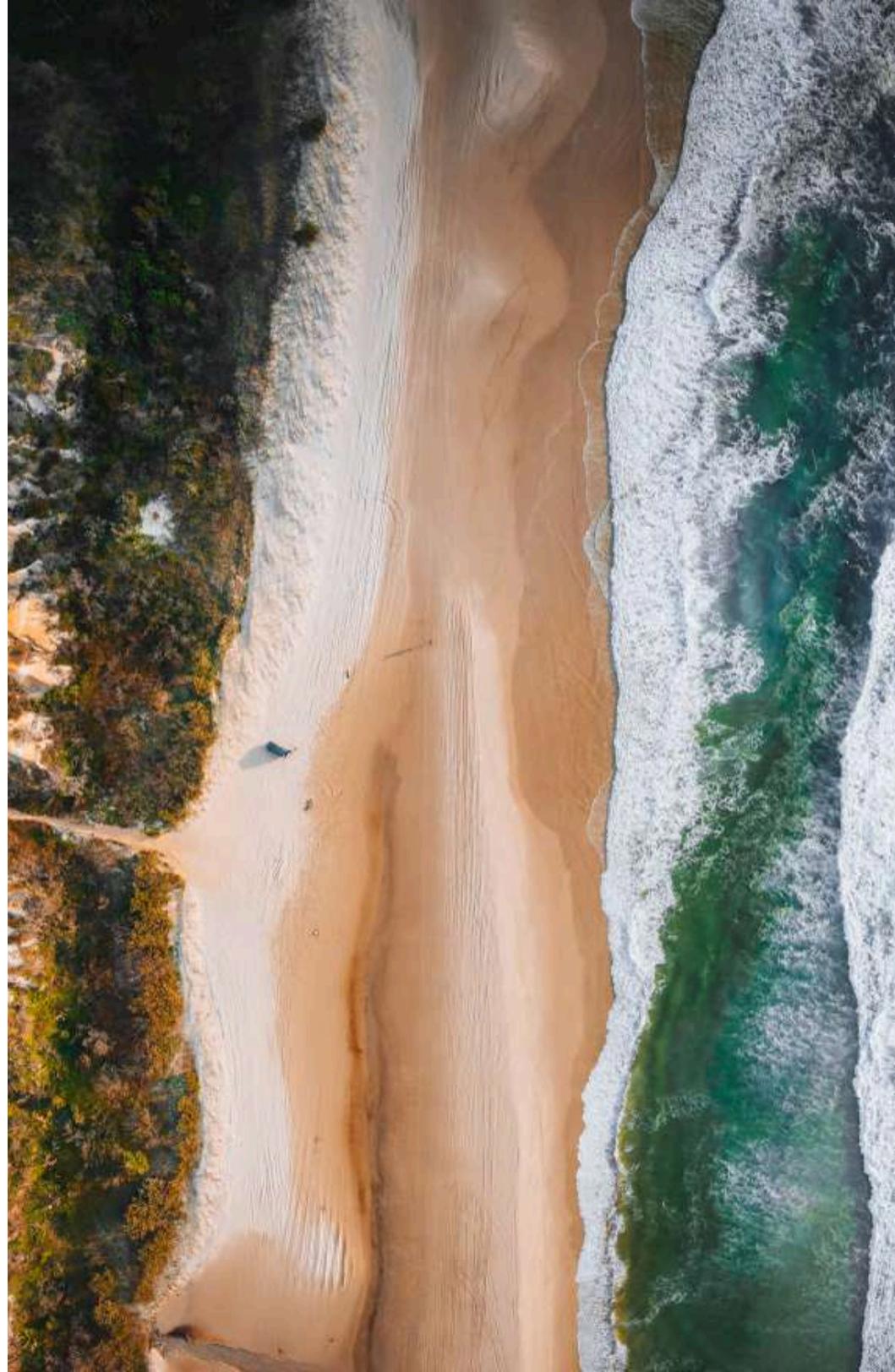


- Directiva de la UE sobre información corporativa en materia de sostenibilidad (CSRD)
- Directiva de la UE sobre diligencia debida en materia de sostenibilidad corporativa (CSDDD)
- Reglamento de la Unión Europea sobre Deforestación (RUEE)
- Ley de Restauración de la Naturaleza

Además de alejar importantes cantidades de capital de las actividades que degradan la naturaleza, cada vez surgen más oportunidades para invertir directamente en proyectos o actividades que respaldan la conservación y restauración de la naturaleza; sin embargo, es necesario que fluya mucho más capital hacia la naturaleza para cumplir los objetivos del Marco Mundial de Biodiversidad de Kunming-Montreal.

Por ejemplo, la mayor parte de la financiación para las SbN (82 % o 165 mil millones de dólares) todavía proviene de los gobiernos y la financiación pública representa la mayor parte del aumento del 11 % en la financiación total para las SbN entre 2021 y 2022. En cambio, la financiación privada para las SbN solo llegó a los 35 000 millones de dólares (el 18 % de los flujos financieros totales) en 2022. El crecimiento más rápido fue fruto de la filantropía y la financiación privada movilizadas a través de la asistencia para el desarrollo en el extranjero.⁷

El sector de los seguros puede desempeñar un papel catalizador y significativo a la hora de acelerar esta inversión que se necesita con tanta urgencia en la naturaleza. Sin embargo, un elemento fundamental para facilitar capital a buen ritmo y a escala será superar los desafíos principales para la incorporación de la naturaleza en las soluciones de seguros.



El estado actual de la financiación de la protección para la naturaleza

Se estima que los mercados naturales comercializan bienes o servicios por un valor de 9,8 billones de dólares al año, y más del 40 % de este valor proviene de productos agrícolas.⁸ Avances que ayuden a incorporar mejor el valor que la naturaleza aporta a nuestros

- entre ellos, nuevos estándares y metodologías para respaldar los mercados de la naturaleza, marcos e iniciativas para evaluar y divulgar los impactos y las dependencias de la naturaleza y métodos de contabilidad del capital natural— donde el sector de los seguros puede acelerar la transformación.

Tabla 2.

Taskforce on Nature Markets – Nature Markets Taxonomy (Grupo de Trabajo sobre Mercados de la Naturaleza – Taxonomía de Mercados de la Naturaleza)⁹

Tipo	Descripción	Ejemplos
Mercados de activos	Negociar el derecho a utilizar los recursos ecosistémicos	Tierras agrícolas, tierras forestales, derechos de agua
Mercados intrínsecos	Negociar los servicios ecosistémicos	Usar servicios de aprovisionamiento de productos, como materias primas, pagar por el acceso a servicios culturales, como en el turismo salvaje, o beneficiarse de la regulación de los servicios resultantes de la conservación como pago por las estructuras de servicios ecosistémicos
Mercados de crédito	Negociar créditos que reflejen los esfuerzos por mejorar o conservar los recursos o servicios ecosistémicos	Créditos de carbono basados en la naturaleza, créditos voluntarios de biodiversidad, créditos de calidad del agua
Mercados de derivados	Productos financieros que reflejen directamente los valores o riesgos del ecosistema	Derivados de materias primas, futuros del agua

Principales tendencias y oportunidades emergentes para los seguros

El sector de los seguros puede maximizar su impacto en la financiación de la protección para la naturaleza centrándose en sectores prioritarios. Por ejemplo, el sistema alimentario mundial es el principal impulsor de la pérdida de biodiversidad, debido a la destrucción de hábitats para la producción de cultivos¹⁰ y pastizales, pero también se beneficiaría considerablemente de la restauración de la naturaleza. Sin embargo, existe una brecha financiera de entre 200 000 y 450 000 millones de dólares para respaldar la adopción generalizada de prácticas regenerativas durante la próxima década. Facilitar inversiones a nivel de paisaje para fomentar la transición hacia la agricultura regenerativa puede generar beneficios financieros y defender la naturaleza.

El mercado de los seguros de créditos de carbono podría crecer hasta 1000 millones de dólares para 2030 y entre 10 000 y 30 000 millones de dólares para 2050.¹² Aunque el Mercado Voluntario de Carbono (MVC) se redujo en 2023 —sobre todo tras el escrutinio negativo de los medios de comunicación sobre los proyectos REDD+, el análisis de Ecosystem Marketplace demostró fuertes preferencias entre los compradores por proyectos de eliminación de carbono de alta integridad, que además de los beneficios de carbono incluyen beneficios sociales más amplios «más allá del carbono».¹³ En 2023, los créditos de carbono basados en la naturaleza todavía representaron una prima de precio del 91% con respecto a los créditos de proyectos de ingeniería.¹⁴ Las transacciones del MVC de proyectos con certificaciones de cobeneficio también aumentaron un 6% entre 2022 y 2023, lo que destaca la posible convergencia de la demanda de biodiversidad y otros resultados positivos de la naturaleza que se integrarán en

También seguirán surgiendo nuevas oportunidades en los mercados ambientales, donde el sector asegurador puede apoyar el desarrollo de mercados de alta integridad. Por ejemplo, se estima que el

los créditos de carbono. Las empresas de remoción de dióxido de carbono representaron además 271 millones de dólares de los 377 millones de dólares recaudados por el MVC entre el 1 de mayo y finales de agosto de este año.¹⁵ Si bien los mercados de créditos de biodiversidad son más incipientes, el FEM estimó que el tamaño del mercado ascenderá a un total de 8 millones de dólares por año en 2023, con el potencial de crecer 100 veces en los próximos 10 años.¹⁶

Los fondos temáticos de biodiversidad también están creciendo: los activos bajo gestión totales en fondos o estrategias que incluyen la biodiversidad en su título presentaron un crecimiento de más del 200% en 2022 hasta alcanzar los 984 millones de dólares. En materia de renta fija, los bonos etiquetados con usos de los ingresos relacionados con la biodiversidad crecieron un 54% en 2022.¹⁷ El crecimiento del mercado de bonos representa una oportunidad para que productos de seguros innovadores cubran riesgos naturales, con el potencial de mejorar las calificaciones crediticias de los bonos y reducir los costes generales de transacción.

Los seguros también están bien posicionados para aprovechar su experiencia única en riesgos para

compartir conocimientos y ayudar a fomentar la inversión en infraestructura verde, catalizando soluciones de adaptación que aporten beneficios en términos de biodiversidad y resiliencia. Por ejemplo, el Grupo de Trabajo para los Arrecifes de Coral de Estados Unidos (USCRTF) aprobó recientemente una resolución que reconoce a los arrecifes de coral como una infraestructura natural y amplía las oportunidades para utilizar fondos federales estadounidenses para su restauración.¹⁸ Se estima que se gastarán 94 billones de dólares en infraestructura en las próximas dos décadas. Reducir el riesgo de las inversiones en SbN puede ayudar a reasignar capital dedicado a enfoques de carácter gris a la creación de una infraestructura resiliente basada en la naturaleza que sea adecuada para su propósito en un clima cambiante.¹⁹

Barreras para la inversión del sector privado en la naturaleza

Sin embargo, la financiación de la protección para la naturaleza todavía no está bien definida y siguen existiendo barreras para la inversión del sector privado. La inversión del sector privado se beneficiará enormemente del respaldo del mercado de seguros para movilizar la financiación de la protección para la naturaleza a la velocidad y escala necesarias.

Tabla 3.
Principales barreras para la inversión del sector privado en la naturaleza

Financieras	Gobernanza	Información
<ul style="list-style-type: none"> • Altos riesgos percibidos ²⁰ • Falta de modelos de ingresos comprobados (agravada en el contexto de riesgos considerables) ²¹ • Costes iniciales elevados, horizontes temporales largos e incertidumbre a la hora de recuperar la inversión ²² • Falta de concienciación y capacidad de los inversores ²³ • Tamaño del mercado y liquidez limitados ²⁴ 	<ul style="list-style-type: none"> • Falta de políticas y reglamentos que la faciliten ²⁵ • La maduración continua de la contabilidad del capital natural y la adopción limitada de la contabilidad del capital natural corporativa ²⁶ • Falta de una taxonomía universal y normalizada para definir la naturaleza ²⁷ como una clase de activo 	<ul style="list-style-type: none"> • Falta de métricas normalizadas para traducir los datos sobre biodiversidad y ecosistemas en información sobre inversiones y negocios ²⁸ • Desafíos a la hora de acceder y aplicar herramientas para medir y valorar los servicios ecosistémicos ²⁹ • Dificultad y coste de supervisar la naturaleza a gran escala ³⁰





El nexo entre los seguros y la financiación de la protección para la naturaleza

El sector de los seguros está bien posicionado para facilitar las finanzas relacionadas con la naturaleza y puede presentar una oportunidad de negocio importante al ofrecer soluciones para mitigar riesgos basados en la naturaleza. Puede desempeñar cuatro funciones principales que faciliten las inversiones en la naturaleza.

1. Reducción del riesgo de la inversión para movilizar el capital

El sector de los seguros se puede utilizar para facilitar otras fuentes de financiación para la naturaleza mediante la reducción de riesgos.

Cuando se incluye en las primeras etapas de una transacción, el sector de los seguros puede desempeñar un papel valioso y complementario dentro de una estructura de capital junto con la deuda y el capital social para mejorar la resiliencia financiera. En colaboración con empresas e instituciones financieras, el sector de los seguros puede ofrecer productos y soluciones para ayudar a gestionar los costes de los principales riesgos para la inversión privada en SbN y, por lo tanto, puede ser una parte importante del panorama emergente de mecanismos de financiación para la naturaleza.³¹ No obstante, no todos los riesgos son asegurable; cuando haya riesgos que el sector de los seguros no pueda asumir, deberán participar otros actores financieros, lo que subraya la importancia de la colaboración.

Principales riesgos y barreras relacionados con la inversión en la naturaleza³²

- Dificultad para conseguir capital inicial para el desarrollo del proyecto.
- Desafíos para asegurar el respaldo de las partes interesadas locales para los proyectos.
- Ausencia de entrega o entrega parcial de los créditos, servicios ecosistémicos o resultados ambientales previstos, por ejemplo, debido a:
 - catástrofes naturales;
 - cambios en la metodología;
 - fallos tecnológicos; y/o
 - falta de respaldo por parte de las partes interesadas para la ejecución.
- Horizontes temporales largos para alcanzar los resultados previstos y la generación de ingresos.
- Riesgo de contraparte de incumplimiento de acuerdos contractuales.
- Fraude o negligencia en la ejecución del proyecto.
- Riesgo político, legal y regulatorio en el país (ej., infraestructuras de mercado).
- Riesgos de lavado de imagen o de reputación derivados de afirmaciones relacionadas con el proyecto.
- Riesgo de precio del crédito o pago por servicios ecosistémicos (ej., si es necesario reemplazar los créditos a un precio futuro desconocido).

2. Protección de los recursos naturales

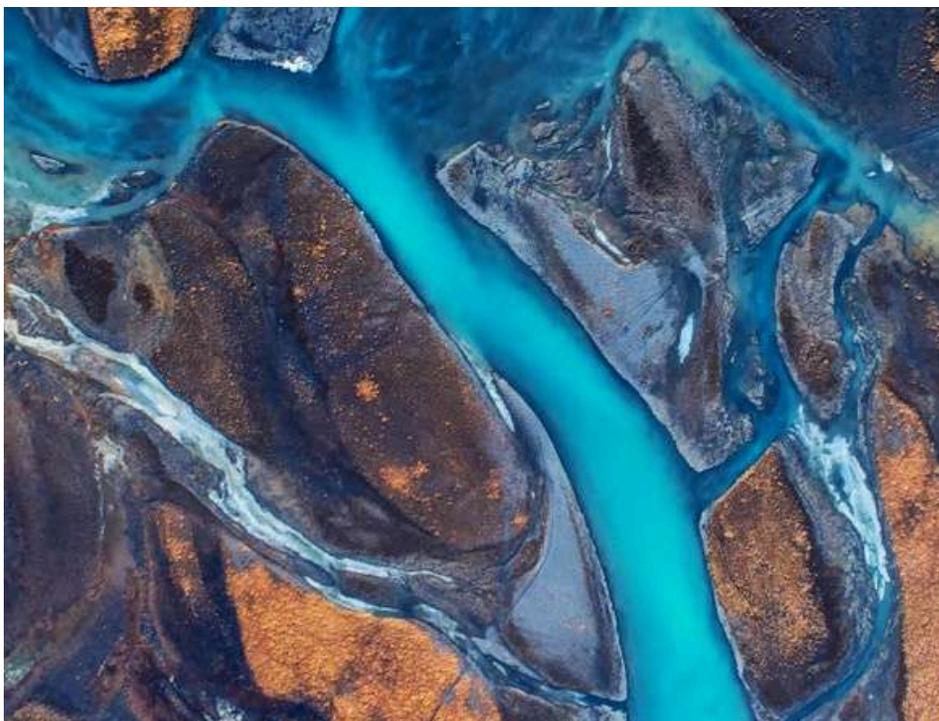
El sector de los seguros puede ofrecer protección financiera directa para reemplazar y restaurar ecosistemas dañados y recursos naturales, incluso cuando las empresas u otras entidades se enfrentan a riesgos por exposición a o dependencia de los ecosistemas. Proporcionar una cobertura de seguro para un recurso natural puede generar un pago directo por dicho recurso. Por ejemplo, el sector de los seguros puede proporcionar pagos para la restauración de hábitats dañados durante desastres para garantizar que sigan aportando beneficios en términos de resiliencia, como en el Programa de Seguro para el Sistema Arrecifal Mesoamericano.³³ Los productos forestales tradicionales también han proporcionado cobertura ante pérdidas y daños a las tierras forestales, como los provocados por incendios forestales.

3. Facilitación del trading en los mercados ambientales

Los seguros también pueden impulsar un cambio sistémico en la financiación de la protección para la naturaleza, ya que facilitan el funcionamiento de los mercados ambientales y se reduce el riesgo implícito. Por ejemplo, el sector de los seguros participa cada vez más en los mercados de carbono, ofreciendo nuevos productos que se pueden utilizar junto con otras herramientas de gestión de riesgos, como las reservas de liquidez. Esto ayuda a mejorar la transparencia y la gestión de riesgos en los mercados de carbono, al tiempo que aumenta la preferencia por créditos de alta calidad.³⁵ Además de facilitar el comercio de activos finales (créditos), el sector de los seguros también puede respaldar transacciones de fondos, empresas o proyectos, aportando una capa adicional de diligencia y seguridad de la integridad del proyecto. El sector puede facilitar un mayor financiamiento climático para las SbN generando confianza en el MVC.

4. Gobernanza

Las compañías de seguros también pueden incentivar a sus propios clientes a mejorar su desempeño y sus inversiones en la naturaleza ofreciendo opciones de reclamaciones sostenibles, integrando la naturaleza en los criterios y pautas de suscripción e incorporándola en iniciativas más amplias de gestión de riesgos.³⁶ Por ejemplo, las aseguradoras pueden ofrecer mejoras en la cobertura de construcciones sostenibles, incentivando a los propietarios a reconstruir la infraestructura física dañada con SbN después de un desastre.³⁷ Ofrecer unas condiciones preferibles o una gama más amplia de productos para los clientes que trabajan en pro de la naturaleza también podría ayudar a incentivar su transición. Para ello, se precisarían respuestas ágiles a los efectos adversos no deseados, garantizando que los requisitos de las políticas se modifiquen si resultan en una mala gestión, como se observó anteriormente en el seguro agrícola.³⁸ La experiencia única del sector en materia de riesgo y su papel en las transacciones financieras proporciona un punto de intervención fundamental para acelerar la transición de actividades que favorecen la degradación de la naturaleza a una nueva economía positiva para esta.





El estado actual del sector de los seguros y la financiación de la protección para la naturaleza

El sector de los seguros reconoce cada vez más que la suscripción y la inversión en la naturaleza pueden reducir su propia exposición a los riesgos físicos, de transición y financieros relacionados con la naturaleza a los que se enfrentan sus clientes, mejorando así su resiliencia general.³⁹ El sector ha seguido evolucionando con respecto a la incorporación de la naturaleza en sus prácticas, pero requerirá una aceleración considerable para facilitar la inversión necesaria para alcanzar objetivos de cero emisiones netas y de naturaleza positiva.

En una encuesta del PNUD y SIF se concluyó que el sector de los seguros aún se encuentra en las primeras etapas de la integración de consideraciones sobre la naturaleza en las prácticas comerciales.⁴⁰ A medida que las empresas implementan cada vez más iniciativas de divulgación, como TNFD, requerirán soluciones especializadas de gestión y transferencia de riesgos para la naturaleza. En respuesta a ello, muchas aseguradoras están empezando a ampliar la suscripción de riesgos naturales para ayudar a las empresas a desarrollar resiliencia ante la pérdida de la naturaleza, implementar SbN para los riesgos climáticos físicos y reducir el riesgo de las estrategias de cero emisiones netas protegiendo el capital natural.⁴¹

Las nuevas tecnologías también están ayudando a reducir los costes de implementación y MRV (Medición, Reporte y Verificación) para proyectos de SbN, lo que a su vez facilita el desarrollo de nuevos productos de seguros para riesgos basados en la naturaleza.⁴² Por ejemplo, NatureX Venture Studio está desarrollando un instrumento paramétrico para la transición a la agricultura regenerativa y un seguro para la vida silvestre con requisitos de prácticas forestales ecológicas para reducir el riesgo en el Amazonas. Nature X tiene como objetivo aprovechar la teledetección, el análisis de datos en las granjas y las observaciones de la naturaleza para respaldar esta oferta con una plataforma de modelado de riesgos y datos centrada en seguros para la naturaleza.⁴³ El sector de los seguros tiene la oportunidad y la necesidad de aprovechar y desarrollar la tecnología emergente para facilitar la recopilación de datos (ej., teledetección, eDNA) y el análisis (ej., IA, aprendizaje automático) para evaluar de manera más eficiente los riesgos naturales y los resultados de los proyectos.

Una revisión de ejemplos recientes a través de los estudios de caso que se incluyen a continuación dentro de la agricultura regenerativa, los sistemas costeros y los bosques demuestra una capacidad incipiente, aunque creciente, en todo el sector de los seguros para ofrecer soluciones que ayuden a integrar el riesgo natural en los enfoques de suscripción tradicionales y facilitar la inversión para la naturaleza. El sector puede aprovechar estos ejemplos para ofrecer soluciones a gran escala y catalizar la financiación de la protección para la naturaleza.

Integración de los riesgos naturales en los enfoques de suscripción tradicionales

Aunque el mercado de los seguros centrado en los riesgos naturales aún es incipiente, existen paralelismos considerables en otros mercados, con oportunidades para aprovechar las soluciones existentes. Por ejemplo, el sector puede comenzar a aprovechar la cobertura de seguros existente que ya se puede aplicar a proyectos de SbN, como en casos de riesgo político, negligencia, fraude y catástrofes naturales. Además, se podrían ampliar áreas relacionadas, como el seguro de la madera o agrícola, mediante asociaciones innovadoras para incentivar específicamente prácticas sostenibles y regenerativas que beneficien a la naturaleza.⁴⁴ Otros productos existentes, como el seguro de responsabilidad por daños ambientales, se pueden adaptar para ofrecer protección contra sucesos que causen pérdidas naturales.⁴⁵

Tabla 4.
Adaptación de productos de seguros para la financiación de la protección para la naturaleza

Productos de seguros existentes	Oportunidades indicativas para la naturaleza
Seguro agrícola	Cobertura de pérdidas relacionadas con cambios en el rendimiento y el precio; puede diseñarse para incentivar prácticas que sean económicamente beneficiosas, favorezcan la protección de la naturaleza y generen resiliencia al cambio climático
Responsabilidad de administradores y directivos	Cobertura de los costes de las reclamaciones de indemnización por actos ilícitos; puede ampliarse a las responsabilidades de mitigación de los riesgos naturales
Responsabilidad por daños ambientales	Cobertura de los costes de remediación y defensa después de un incidente de contaminación; podría brindar protección ante sucesos que generen una pérdida de la naturaleza
Seguro forestal	Cobertura por pérdidas incurridas, incluso después de fenómenos meteorológicos extremos como sequías o incendios forestales; puede brindar protección para la gestión forestal sostenible
Fraude y negligencia	Cobertura por pérdidas relacionadas con acciones que no cumplen con el estándar razonable de cuidado o tergiversación intencional de hechos materiales; puede implementarse como parte de transacciones de mercados ambientales
Riesgo político	Cobertura por pérdidas relacionadas con el impacto en los retornos como resultado de cambios políticos o inestabilidad; puede implementarse como parte de transacciones de mercados ambientales



En el estudio de caso 1 se analiza la integración del riesgo natural en el seguro agrícola:

Agricultura regenerativa

Estudio de caso 1.

Gestión de la conservación de precisión

Combinar soluciones de seguros, asistencia técnica y financiación pública, privada y filantrópica para acelerar la transición hacia la agricultura regenerativa.

Se empleó un innovador subsidio para el seguro agrícola vinculado a la sostenibilidad como parte de un programa más amplio para reducir el riesgo de la inversión en la adopción de prácticas agrícolas regenerativas en Estados Unidos. La incertidumbre a corto plazo en el rendimiento es un riesgo principal que impide que muchos agricultores adopten un enfoque regenerativo. Acorde con los objetivos de la agricultura regenerativa, el uso de los seguros para respaldar la financiación de la transición para los agricultores ha arrojado resultados positivos para la salud del suelo, la calidad del agua y el clima, además de favorecer un rendimiento financiero sostenible.⁴⁶

Como parte del programa de Planificación y Control del Mantenimiento (PCM), PepsiCo financió un subsidio para el seguro agrícola vinculado a la sostenibilidad.⁴⁷ Para poder optar al seguro de Máximo Retorno del Nitrógeno (MRTN), los agricultores necesitaban tener tres años de datos registrados en un portal de datos, inscribir todos los acres en el programa PCM para su seguimiento y aplicar la tasa MRTN (limitando la aplicación de nitrógeno a la tasa que maximiza el rendimiento en dólares del nitrógeno)⁴⁸ en todos los acres.

La estructura incentivó a los agricultores a frenar pérdida de nitrógeno en el medioambiente. PepsiCo reclamaría después los activos de carbono generados a partir de prácticas regenerativas implementadas bajo el programa.⁴⁹

El programa se desarrolló inicialmente con financiación del Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) y otros socios, incluida la Fundación de la Familia Walton. El instrumento de los seguros dentro de esta combinación de financiamiento combinado, junto con la asistencia técnica, ayudó a proteger a los agricultores ante las fluctuaciones del rendimiento. La plataforma técnica del programa también ayudó a hacer más transparentes las compensaciones económicas y ambientales derivadas de la adopción de nuevas prácticas.⁵⁰ Hasta la fecha, PCM se ha expandido para brindar apoyo a más de 500 agricultores en 500 000 acres de producción de cultivos en hileras.⁵¹





Sistemas costeros

Estudio de caso 1. Canje de deuda por naturaleza entre Galápagos y Ecuador

Transferencia de riesgo: reducir los costes de transacción para mejorar la eficiencia de un canje de deuda por naturaleza.

El seguro puede desempeñar un papel importante para ayudar a reducir el riesgo de los canjes de deuda por naturaleza, mitigando los costes considerables de la transacción que pueden consumir el capital destinado a la restauración y conservación de la naturaleza.

Ecuador ejecutó una «conversión de deuda por naturaleza» en 2023, que hizo uso de 656 millones de dólares de financiamiento del sector privado para la conservación marina y eliminó 1000 millones de deuda externa.

Para la transacción, Credit Suisse estructuró la emisión de un bono vinculado a la conservación marina de Galápagos. Se incorporaron a la oferta de bonos varios mecanismos de reducción de riesgos:

- La Corporación Financiera de Desarrollo Internacional de los Estados Unidos (DFC) proporcionó un seguro contra riesgos políticos por todo el valor del bono.

- Once aseguradoras privadas proporcionaron más del 50% del reaseguro del compromiso de la DFC.
- El Banco Interamericano de Desarrollo (BID) otorgó además una garantía de crédito de 85 millones de dólares.

Estas soluciones de reducción de riesgos proporcionadas por el sector asegurador y el BID aumentaron la calificación crediticia de la emisión de bonos a Aa2. Como resultado directo, se redujo el interés pagadero sobre el bono, lo que a su vez supuso una reducción de dos tercios del coste de endeudamiento de Ecuador.

El bono en sí proporcionará 450 millones de dólares para la conservación marina en Ecuador hasta 2041 y el Galapagos Life Fund distribuirá los fondos a través de subvenciones.⁵⁴

Soluciones de seguros para apoyar las finanzas naturales:

El sector de los seguros también aporta soluciones que facilitan las transacciones para facilitar con urgencia necesidades de financiación para la naturaleza. Por ejemplo, los bonos verdes representan un segmento en rápido crecimiento de los mercados de capitales de deuda. Estos bonos comprometen al emisor a asignar los ingresos de la oferta a proyectos que generen beneficios climáticos, naturales u otros beneficios ambientales más amplios. Sin embargo, los bonos verdes crean exposición a un conjunto de riesgos distinto de aquellos asociados con los bonos tradicionales. La falta de un estándar universal acordado sobre lo que constituye un bono verde, los riesgos de que el emisor no se ajuste al marco de los bonos verdes y los riesgos reputacionales asociados con las acusaciones de lavado de imagen posteriores plantean grandes desafíos en este mercado.⁵²

El sector de los seguros ya puede aprovechar los productos y enfoques existentes para ayudar a mitigar estos riesgos y atraer capital hacia proyectos que benefician a la naturaleza dentro de los marcos de bonos verdes.

Esto puede incluir una sólida gobernanza líneas de negocio internas del producto, controles de seguimiento de segunda línea y revisiones de cumplimiento de los bonos verdes, así como servicios de garantía con auditorías que demuestren que los fondos están arrojando los resultados verdes previstos.⁵³ El sector de los seguros puede brindar además cobertura contra riesgos principales para la ejecución de proyectos previstos en el marco de un bono verde, como la exposición a condiciones climáticas extremas (por ejemplo, a través de instrumentos paramétricos), riesgos políticos o gubernamentales (a través de seguros políticos) y otros productos estándar.

Los siguientes estudios de caso demuestran una serie de primeros pasos positivos en soluciones innovadoras para apoyar el financiamiento para la naturaleza, que pueden usarse como punto de partida para desarrollar e implementar soluciones escalables y repetibles.

Estudio de caso 2. Seguro de arrecifes de coral de EE. UU. en Hawái

Protección: Aprovechar la creciente experiencia en seguros para arrecifes para ampliar la cobertura y fortalecer la recuperación del hábitat después de las tormentas

La primera póliza de seguro para un activo natural, el Programa de Seguro para el Sistema Arrecifal Mesoamericano, ha inspirado a otras geografías a explorar soluciones similares para los arrecifes y los manglares, y ha facilitado que se reconozcan los importantes beneficios de resiliencia que brindan estos hábitats. Utilizando un diseño paramétrico, se activa el pago de un seguro cuando se producen eventos climáticos que se ajustan a ciertas métricas de gravedad, por ejemplo, lluvia, velocidad del viento, etc., y se proporcionan fondos automáticamente para restaurar los hábitats dañados. Por ejemplo, tras el huracán Lisa en 2022, el Fondo Arrecifal Mesoamericano recibió un pago de 175 000 dólares dos semanas después de la tormenta para financiar actividades dedicadas a la restauración de arrecifes.⁵⁶

La primera póliza de seguro para arrecifes de coral de EE. UU. se adquirió en Hawái en 2022. TNC y WTW han colaborado para desarrollar una nueva política que:

- Aporta 314 976 millas cuadradas al área de cobertura y abarca más casos de tormenta.

- Proporciona un pago máximo de 2 millones de dólares durante un período de póliza y 1 millón de dólares por tormenta.
- Y duplica el pago mínimo a una cantidad de 200 000 dólares.

La ventaja del diseño paramétrico del producto de seguro es que permite una respuesta rápida después de una tormenta, lo cual es importante para maximizar la probabilidad de restaurar con éxito los corales dañados. Al proporcionar financiación para la restauración de forma rápida y eficiente tras fenómenos meteorológicos extremos, estos innovadores productos de seguros ayudan a garantizar que los hábitats costeros sigan ofreciendo valiosos beneficios de resiliencia y adaptación, además de brindar apoyo a las empresas locales de hostelería y turismo.

La política de Hawái refleja la creciente demanda de las partes interesadas por intervenciones de resiliencia basadas en la naturaleza, así como una mayor comodidad entre las aseguradoras a la hora de desarrollar protecciones paramétricas para los recursos naturales.⁵⁷

Bosques

Estudio de caso 1. Póliza de seguro de garantía e indemnización de créditos de carbono de Howden

Gobernanza: Mejorar la confianza en la calidad de los créditos de carbono para reducir el riesgo de las inversiones en la naturaleza a través del Mercado Voluntario de Carbono

En 2024, Howden anunció la disposición de la primera póliza de seguro de garantía e indemnización (W&I) de créditos de carbono. La política ofrece garantías, respaldadas por seguros, que garantizan que los compradores de créditos de carbono puedan ser compensados si surgen problemas sociales, ambientales o financieros que socaven la integridad de los créditos. Las garantías están escritas en los contratos de venta, reflejando con el lenguaje legal las expectativas de que los créditos cumplan con los estándares de integridad del mercado.

La nueva póliza cubre la venta de créditos de carbono generados a través de la reforestación de áreas degradadas en Ghana por Mere Plantations y fue suscrita por un importante agente general administrativo. La política permite a Mere Plantations señalar a los compradores los beneficios ambientales y sociales adicionales,

así como la debida diligencia financiera que sustenta la aprobación de la póliza de seguro. Demostrar claramente la alta calidad de los créditos generados de esta manera ha permitido a Mere Plantation obtener una prima en el precio de los créditos vendidos en comparación con otros proyectos de reforestación.

En la póliza de W&I se aprovechó eficazmente un mecanismo bien conocido, las garantías, y se adaptó para apoyar los mercados de carbono. La solución ayuda a generar confianza entre compradores y vendedores, lo cual se basa en el nivel adicional de aprobación proporcionado por la aseguradora. Este mecanismo de reducción de riesgos puede ayudar a hacer que las transacciones sean más baratas y rápidas, al tiempo que aumenta el valor de los créditos y apoya el flujo de capital para la naturaleza a través de los mercados de carbono.⁵⁸

a la etapa incipiente de la mayoría de las empresas a la hora de evaluar tanto la materialidad de los riesgos relacionados con la naturaleza en sus cadenas de valor como los beneficios de esta en la reducción de riesgos.⁵⁹

Dificultad para identificar compradores

Aunque para algunos sectores esto resulta más claro, muchos recursos naturales son bienes públicos con varios potenciales beneficiarios que pueden valorarlos de manera diferente. (Por ejemplo, un humedal puede ofrecer múltiples beneficios, como la reducción del riesgo de tormenta y el almacenamiento de carbono, todos ellos con diferentes valores sociales y económicos para una variedad de beneficiarios). Puede resultar difícil identificar un comprador interesado y adecuado que esté dispuesto y sea capaz de comprar una póliza de seguro para un ecosistema, que reciba los pagos después de un daño asegurable y gestione los desembolsos para lograr una restauración.

Variabilidad en la penetración del mercado

La geografía influirá en los tipos de SbN que se pueden implementar, así como en los tipos de riesgos a los que se enfrentan los inversores. Debido a esta variabilidad, es posible que el sector de los seguros no resulte lo suficientemente asequible como para ser viable en todas las áreas, ya que las primas elevadas pueden suponer un obstáculo para su adopción.⁶² El grado en que las SbN pueden mitigar los riesgos y proporcionar beneficios, en comparación con las alternativas grises, también variarán según la región, lo que configurará las oportunidades para la financiación de la protección para la naturaleza.

Aumento de la frecuencia de eventos desencadenantes

El cambio climático es un factor fundamental de la pérdida de biodiversidad.⁶³ Debilita la eficacia de las SbN, al tiempo que aumenta la frecuencia de los eventos que activan la existencia de coberturas de seguro SbN.⁶⁴ Las pérdidas relacionadas con la naturaleza se producirán cada vez más de manera simultánea y con efectos acumulativos. Las pérdidas relacionadas con la naturaleza se producirán cada vez más de manera simultánea y con efectos acumulativos. Como resultado, el sector de los seguros puede enfrentarse a una mayor frecuencia, magnitud y concentración geográfica de las reclamaciones. Esta dinámica puede plantear riesgos de liquidez, aumentar las primas y, potencialmente, obligar al sector a retirar cobertura de activos o regiones.⁶⁵

Gobernanza

Falta de orientación regulatoria y de supervisión

La falta de orientación formal o requisitos asociados con la evaluación de los riesgos relacionados con la naturaleza, ya sea directa o indirectamente, a través de los requisitos regulatorios de los clientes para la suscripción, presenta una barrera fundamental para ampliar el alcance de las ofertas para la naturaleza.⁶⁶ Sin embargo, los reguladores de seguros siguen trabajando para desarrollar la comprensión y la capacidad regulatorias relacionadas con la naturaleza; se espera que la regulación siga su ejemplo.

Responsabilidad a largo plazo

Los proyectos de SbN generarán responsabilidades largo plazo con el fin de garantizar un mantenimiento adecuado. Por ejemplo, los estándares de carbono y naturaleza requerirán que los resultados del proyecto se mantengan durante más de 30-50 años. Sin embargo, el sector de los seguros se suele estructurar en torno a una protección a corto plazo, con plazos calculados en años en lugar de décadas.⁶⁷

Información

Deficiencias de los modelos de riesgo

La representación explícita insuficiente o poco clara de ciertos hábitats, el modelado inadecuado de las olas, corrientes, mareas y tormentas, la falta de inclusión de la dinámica del cambio climático a largo plazo, el modelado limitado de la fragilidad del hábitat⁶⁸ y la granularidad insuficiente de los datos están socavando los modelos de riesgo sectorial para los activos basados en la naturaleza.

Desafíos en la cuantificación del valor monetario de la naturaleza

Sin un historial de pérdidas de material ni datos de rendimiento para las SbN,⁶⁹ así como la evolución de datos y herramientas para sustentar el valor monetario de los servicios ecosistémicos,⁷⁰ puede resultar difícil desarrollar modelos de suscripción con precios adecuados.

Para derribar estas barreras será necesario forjar alianzas estrechas con empresas, instituciones financieras, socios públicos y el mundo académico. Se necesitan urgentemente acciones y liderazgo en esta área para brindar soluciones que puedan ayudar a gestionar eficientemente los costes de los riesgos de la financiación de la naturaleza y generar resiliencia climática tanto para el sector como para sus clientes.

El sector de los seguros puede aprovechar estas oportunidades emergentes y la creciente experiencia. La colaboración será esencial para moverse por la complejidad de este nuevo mercado y ofrecer el abanico de soluciones de seguros particulares y necesarias para facilitar el financiamiento para la naturaleza. Los principales brokers desempeñarán un papel fundamental a la hora de facilitar tanto el diseño como el acceso a soluciones de reducción de riesgos de mayor envergadura, mejores y más arriesgadas, necesarias para impulsar un cambio radical en la inversión. Sin embargo, los principales desafíos financieros, de gobernanza y de información aún frenan la implementación de soluciones de seguros para apoyar la financiación de la protección para la naturaleza:

Financieros

Falta de señales claras de demanda

El sector de los seguros se enfrenta a una demanda limitada por parte de los clientes de productos y soluciones centrados en la naturaleza. Esto se debe

Recomendaciones y próximos pasos

El sector de los seguros puede ayudar a impulsar esta agenda y avanzar en el financiamiento de la protección para la naturaleza, colaborando con actores públicos y privados.⁷¹

Si se fija una serie de intervenciones prioritarias, el sector de los seguros puede actuar ahora para ayudar a desarrollar soluciones que puedan reducir las barreras a las inversiones en la naturaleza. Puede maximizar su impacto inmediato vinculando productos

de seguros existentes con nuevos riesgos, adaptando y ampliando las ofertas para afrontar el desafío en cuestión.

Recomendaciones

1. Transferencia del riesgo para movilizar el capital

a) Adaptar las soluciones de seguros agrícolas para apoyar la financiación de la transición hacia la agricultura regenerativa

La transición a la agricultura regenerativa presenta oportunidades tanto para los productos de indemnización como para los paramétricos. Los agricultores pueden hacer frente a reducciones iniciales de rendimiento y a pérdida de ingresos como parte de la transición a la agricultura regenerativa, al tiempo que asumen costos adicionales relacionados con cambios en el equipo, prácticas operativas, formación y otros insumos. Actualizar los modelos de seguro agrícolas existentes para protegerse contra pérdidas incurridas como parte de la transición, aunque sea a través de condiciones que requieren la implementación de prácticas regenerativas, puede ayudar a liberar el capital necesario para financiar la transición y desarrollar la resiliencia del sector agrícola.⁷²

Otros enfoques podrían aprovechar los modelos paramétricos existentes que ayudan a crear resiliencia ante los impactos del cambio climático. Por ejemplo, proyectos piloto de éxito han demostrado el valor de los productos de microseguros paramétricos, diseñados para entregar rápidamente pagos vinculados a peligros como el exceso de lluvias o la sequía.⁷³ Este enfoque podría implementarse nivel de paisaje, proporcionando una cobertura conjunta entre las pequeñas explotaciones

agrícolas para pérdidas de rendimiento o ingresos. Estas coberturas podrían ayudar a aumentar su resiliencia general y, a su vez, su capacidad para asumir el riesgo adicional de cambiar las prácticas agrícolas a lo largo del tiempo.

b) Ampliar el uso de los productos de seguros existentes para los instrumentos de deuda basados en la naturaleza

La creciente experiencia con los bonos verdes para las SbN y los canjes de deuda por naturaleza presentan una oportunidad fundamental para que el sector de los seguros facilite la inversión.

En términos internacionales, los altos costes de transacción impiden y reducen la eficiencia de los canjes de deuda por naturaleza. En última instancia, así se corre el riesgo de reducir la cantidad de capital dedicado a la naturaleza, además de afectar a la capacidad de la transacción para reducir realmente las cargas de deuda.⁷⁴ Los productos de seguros sofisticados pueden ayudar a reducir el riesgo de estas transacciones y liberar un mayor capital total para proyectos de restauración y conservación, que pueden desempeñar un papel fundamental en la creación de resiliencia ante el cambio climático. **Véase el estudio de caso 1 sobre sistemas costeros.** Por ejemplo, las coberturas de catástrofes para las estructuras de bonos pueden cubrir los pagos en caso de un desastre natural, lo cual ayuda a los soberanos a recaudar fondos en condiciones más favorables.⁷⁵

2. Protección de los recursos naturales

a) Usar a escala productos paramétricos

El sector de los seguros puede ampliar la oferta de productos paramétricos, que fomentan la restauración después de un evento destructivo, a activos naturales más allá de los sistemas costeros que brindan servicios ecosistémicos monetizables. Entre las geografías prioritarias iniciales se podrían incluir regiones con alta exposición a los impactos climáticos, fuertes beneficios potenciales de resiliencia provenientes de las SbN y una concentración de sectores impactados, como el turismo. Ampliar esta oferta podría facilitar efectivamente capital para activos naturales.⁷⁶

b) Incentivar la restauración y la observación del hábitat con seguros de resiliencia

Sigue existiendo una brecha en el mercado de productos de seguros que incentiven la conservación o la gestión continua de los ecosistemas. Por ello, existe la oportunidad de integrar dentro de los seguros los valores de reducción de riesgos que proporcionan los ecosistemas cuando se gestionan bien. Un instrumento de este tipo reflejaría en su precio la condición de los hábitats o ecosistemas y, a su vez, su capacidad para generar beneficios en materia de resiliencia.

Por ejemplo, los modelos de catástrofes de incendios forestales determinaron que definir una zona cortafuegos, con espacios verdes controlados con una menor capacidad de avivar el fuego, podría reducir significativamente las pérdidas anuales promedio causadas por incendios forestales como el Camp Fire de 2018 en Paradise, California. El estudio propuso vincular estas medidas de restauración y conservación a gran escala con el seguro contra catástrofes basado en la comunidad.⁷⁷ Como en el ejemplo de los incendios forestales, existe la oportunidad de llevar este enfoque a otros contextos.

Este tipo de producto podría diseñarse para ofrecer primas de seguro reducidas, dependiendo de la implementación de intervenciones basadas en la

naturaleza que reduzcan los riesgos. La inversión en SbN para generar beneficios de resiliencia puede reducir los impactos y la probabilidad de pagos, lo que a su vez ayuda a ofrecer soluciones de seguros más asequibles. Este enfoque conjunto también puede ayudar a reasignar el riesgo, por ejemplo, a los actores públicos que pueden proporcionar más capital de reducción de riesgos para la ejecución de proyectos de SbN junto con inversores privados.⁷⁷

3. Facilitación del trading en los mercados ambientales

a) Ampliar la cobertura de seguros para los mercados de carbono

El sector de los seguros debe seguir ampliando su capacidad y sus productos para los mercados de carbono, ayudando a garantizar la integridad y la eficacia de los créditos de carbono, generando confianza en el MVC y, a su vez, ampliando el financiamiento climático para la naturaleza.⁷⁹

Han aparecido en el mercado un número cada vez mayor de productos que ofrecen seguros contra el riesgo político,⁸⁰ la falta de entrega o la entrega insuficiente de créditos, reversiones⁸¹ y otros tipos de cobertura más tradicionales, como riesgo de contraparte, fraude y negligencia. **Ver el estudio de caso 1 sobre los bosques.**

Un riesgo político prioritario en materia de marcas de carbono es la revocación de la autorización del artículo 6 o la no aplicación de un ajuste correspondiente, lo que podría dar lugar a una «doble reclamación». Se pidió a los programas de acreditación que solicitaron una evaluación según los criterios de unidades de emisiones de CORSIA (para proporcionar unidades de emisiones admisibles de CORSIA) que demostraran cómo abordarían este riesgo. El seguro ofrece una solución adecuada para este desafío: proporciona un compromiso creíble de reemplazar las unidades afectadas en caso de que se materialice el riesgo.⁸²

b) Adaptar las ofertas a otros mercados ambientales

El sector puede aprovechar este creciente conjunto de ofertas para el MVC en otros tipos de mercados medioambientales (por ejemplo, créditos voluntarios de biodiversidad, calidad del agua o mercados de cumplimiento como Biodiversity Net Gain [BNG]). Los desarrolladores de proyectos, inversores, compradores y organismos de normalización se beneficiarán de productos relacionados con riesgos similares.

Por ejemplo, los productos paramétricos podrían facilitar pagos rápidos para mitigar eventos de reversión o la falta de entrega de resultados debido a peligros como eventos climáticos extremos para proyectos de créditos de biodiversidad o créditos de carbono basados en la naturaleza.

Las soluciones innovadoras también podrían ayudar a proporcionar productos de seguros a más largo plazo necesarios para los proyectos de SbN. Por ejemplo, SCOR ha desarrollado un producto de seguro para los proyectos de restauración ecológica, que cubre los costes financieros de crear las condiciones necesarias para volver a recuperarse después de cualquier evento adverso (sequía, incendios, etc.). Cada tramo de la póliza tiene una duración de cinco años y puede renovarse en cada una de las tres etapas de un proyecto de restauración (implementación, recuperación continua y mantenimiento). Este enfoque ayuda a garantizar la longevidad durante décadas, al tiempo que adapta la cobertura a las diferentes fases del proyecto.⁸³



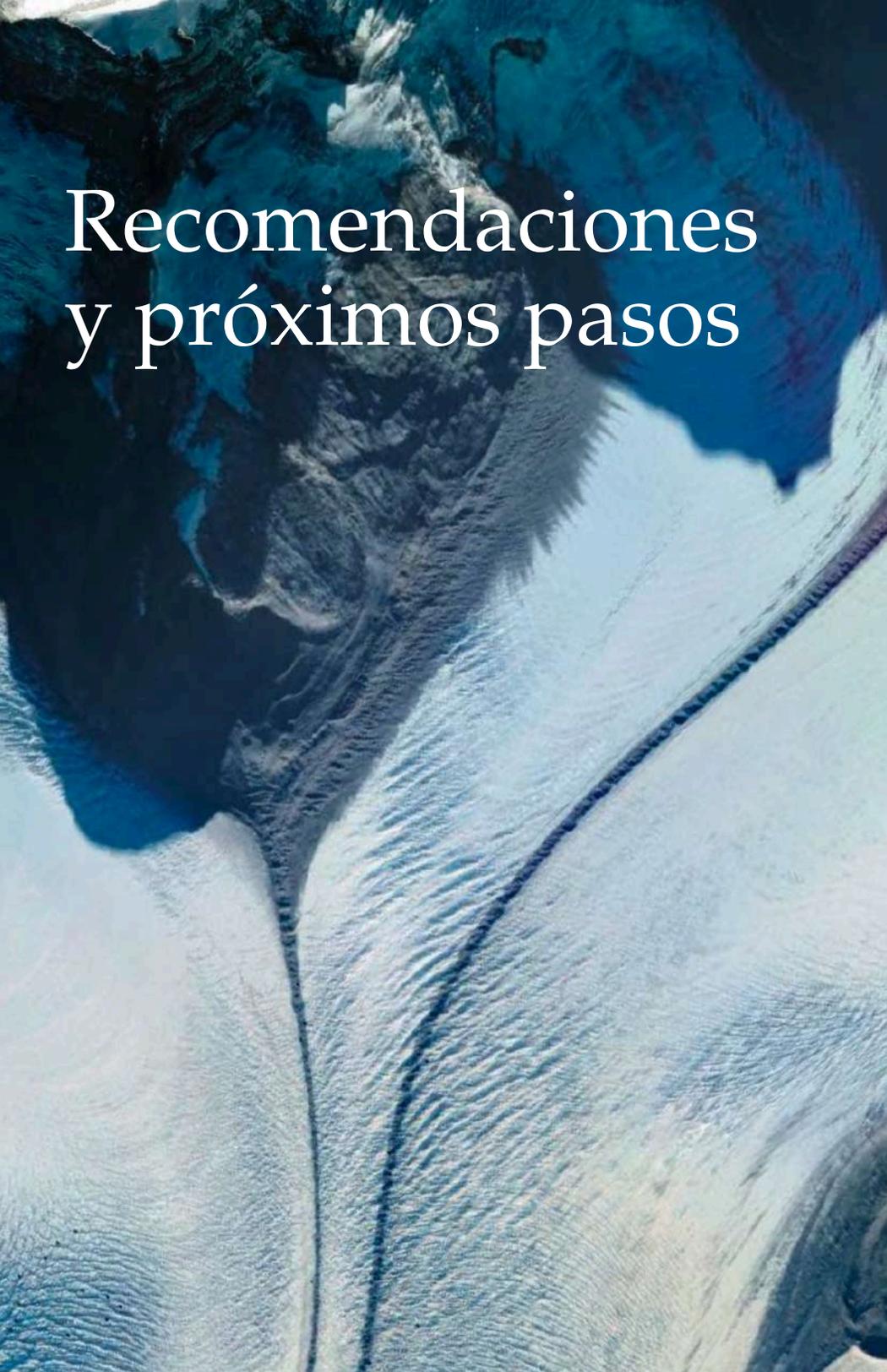
Ampliar la gama de soluciones que ofrece el sector de los seguros puede ayudar a generar confianza en un conjunto más amplio de estructuras de mercado y diversificar las fuentes de financiación para la naturaleza.

4. Gobernanza

a) Investigar cómo incentivan los seguros tradicionales la pérdida de naturaleza y biodiversidad

Cada vez se pide más a las empresas que gestionen y demuestren una gobernanza responsable sobre el impacto en la naturaleza de sus actividades comerciales e inversiones. El sector de los seguros también tiene la oportunidad de evaluar los productos y soluciones actuales, así como la medida en que los enfoques tradicionales pueden estar incentivando, inadvertidamente, prácticas y operaciones que contribuyen a los 7 billones de dólares en financiación anual para actividades con impactos negativos sobre la naturaleza.⁸⁴

Modificar las políticas en el momento de la renovación o realizar otros cambios de diseño, como realizar mejoras en la cobertura, puede ayudar a acelerar la transición hacia la naturaleza en las carteras de clientes y orientar la inversión hacia actividades que beneficien a la naturaleza.

An aerial photograph showing a coastline where a river flows into the ocean. The water is a deep blue, and the land is a mix of green and brown, indicating a natural, somewhat rugged landscape. The title text is overlaid on the top left of this image.

Recomendaciones y próximos pasos

Es preciso actuar con urgencia para cerrar la brecha financiera para la naturaleza y catalizar la transición positiva hacia una economía mundial más resiliente. El sector de los seguros está preparado para ayudar a derribar las barreras que entorpecen la inversión e impulsar un cambio radical en el flujo de capital hacia la naturaleza.

A través de alianzas con empresas e instituciones financieras, el sector de los seguros puede abordar de manera conjunta inversiones en proyectos relacionados con la naturaleza para apoyar la estructuración de acuerdos. Esta colaboración representa una oportunidad muy importante. El sector de los seguros puede proporcionar servicios de asesoramiento tanto antes como después de las decisiones finales de inversión, con el fin de orientar las inversiones a la hora de abordar los principales impactos y dependencias de la naturaleza para los inversores y partes interesadas. Puede reducir aún más el riesgo de las inversiones y respaldar la toma de decisiones para impulsar inversiones en la naturaleza. El sector desempeña un papel fundamental tanto durante la financiación inicial como a lo largo de la vida de un proyecto, para garantizar la obtención de resultados ambientales.

Los actores corporativos y financieros deberían involucrarse y colaborar con el sector de los seguros desde el principio, recurriendo a asesores para conocer el uso estratégico de los seguros a la hora de reducir el riesgo de las inversiones relacionadas con la naturaleza y mejorar la economía de las transacciones para impulsar un flujo de capital real. El sector de los seguros tiene además la oportunidad de catalizar esta agenda participando en la arquitectura internacional de los acuerdos sobre el clima y la biodiversidad que configuran los mercados y las finanzas para la naturaleza.

Diseñando y asignando mecanismos adecuados de transferencia de riesgos, el sector de los seguros puede respaldar y facilitar las soluciones financieras globales que se necesitan con urgencia para abordar las crisis interdependientes de la biodiversidad y el clima.

Referencias

1. UNEP (2023) State of Finance for Nature: The Big Nature Turnaround Repurposing \$7 Trillion to Combat Nature Loss.
2. UNEP, véase la nota 1.
3. UNEP, véase la nota 1.
4. SwissRe Institute (2024) Sigma: Natural Catastrophes in 2023: Gearing Up for Today's and Tomorrow's Weather Risks.
5. WEF (2024) The Global Risks Report 2024: 19th Edition
6. Vicareli, et al. (2024) On the Cost-Effectiveness of Nature-based Solutions for Reducing Disaster Risk.
7. UNEP, véase la nota 1.
8. Taskforce on Nature Markets (2022) Global Nature Markets Landscaping Study; Nota: Un mercado de la naturaleza se define como un sistema compuesto por transacciones entre compradores y vendedores independientes, en el que el bien o servicio transaccionado refleja específicamente un stock de activos de los ecosistemas o un flujo de servicios ecosistémicos provenientes de ecosistemas terrestres o acuáticos.
9. Taskforce on Nature Markets, véase la nota 8.
10. Benton, et al. (2021) Food System Impacts on Biodiversity Loss: Three Levers for Food System Transformation in Support of Nature.
11. Pollination, Transformational Investing in Food Systems Initiatives, The Rockefeller Foundation (2024) Financing for Regenerative Agriculture.
12. Kita (2024) Are Carbon Credits the Next Billion-Dollar Insurance Market?
13. Ecosystem Marketplace (2024) State of the Voluntary Carbon Market.
14. Ecosystem Marketplace, véase la nota 16.
15. Quantum Commodity Intelligence (2024) Analysis: CDR Companies Dominate Funds Raised in the VCM in the Last Four Months.
16. WEF (2023) Biodiversity Credits: Demand Analysis and Market Outlook.
17. Sustainable Fitch (2023) Biodiversity in ESG: Focus on Impact Grows.
18. U.S. Coral Reef Task Force National Natural Infrastructure Team (2024) Coral Reefs Recognized as National Natural Infrastructure.
19. Green Gray Community of Practice (2020) Practical Guide to Implementing Green-Gray Infrastructure.
20. WWF & Terranomics (2022) Nature Based Solutions – a Review of Current Financing Barriers and How to Overcome These.
21. Young, D., et al. (2022) Financing Nature Recovery UK: Scaling Up High-Integrity Environmental Markets Across the UK.
22. UNEP, véase la nota 1.
23. PWC (2023) Accelerating Finance for Nature: Barriers and Recommendations for Scaling Private Sector Investment.
24. European Investment Bank & European Commission (2023) Investing in Nature-Based Solutions: State-of-Play and Way Forward for Public and Private Financial Measures in Europe.
25. UNEP, véase la nota 1.
26. Dasgupta, P. (2021) The Economics of Biodiversity: The Dasgupta Review.
27. UNEP, véase la nota 1.
28. Paulson Institute, The Nature Conservancy, Cornell Atkinson Center for Sustainability (2020) Financing Nature: Closing the Global Biodiversity Financing Gap
29. Dasgupta, P., véase la nota 26.
30. PWC, véase la nota 23.
31. Taskforce on Nature Markets, véase la nota 8.
32. Kita & Oxbow Partners (2024) Gross Written Carbon: Are Carbon Credits the Next Billion Dollar Insurance Market?; Pollination & Sustainable Markets Initiative's Financial Services Task Force (2023) Financing Coastal Nature-Based Solutions: Mobilising Commercial Capital for the Protection of Coastal Ecosystems.
33. Kelso et al (2024) Nature-Based Solutions & Risk Management: Recommendations for Integrating Nature into Risk Science & Insurance.
34. Kelso et al., véase la nota 33.
35. Howden & Blackford (2021) Insuring Nature-Based Solutions in the UK.
36. UNEPFI (2023) Nature-Positive Insurance: Evolving Thinking and Practices.
37. Kelso, et al., véase la nota 33.
38. Renton, et al. (2020) The Case for Crop Insurance Reform.
39. Cambridge Institute for Sustainability Leadership (CISL) (2022) Why Nature Matters: Nature-Related Risks and Opportunities for Insurance Underwriting & Marsh Guy Carpenter Mercer Oliver Wyman (2023) Rooted in Resilience Innovations in Nature Insurance for Business
40. Sustainable Insurance Forum (SIF) (2021) SIF Scoping Study: Nature-Related Risks in the Global Insurance Sector.
41. Marsh, Guy Carpenter, Mercer, & Oliver Wyman, véase la nota 39.
42. Marsh, Guy Carpenter, Mercer, & Oliver Wyman, véase la nota 39.
43. Ferraglionni (2024) "The Next Big Frontier": High Hopes for Nature Insurance to Scale Biodiversity Markets; NatureX Studio (ND) The Need in the Market: De-Risk Investments in Nature Based Solution.
44. Howden & Blackford, véase la nota 35.
45. Marsh, Guy Carpenter, Mercer & Oliver Wyman, véase la nota 39.
46. PCM (2024) About Us
47. WEF (2024) 100 Million Farmers: Breakthrough Models for Financing a Sustainability Transition
48. Nafziger, E. (2018) Using the Maximum Return to Nitrogen (MRTN) Recommendation System in Illinois
49. PCM (ND) New PepsiCo Incentive Payment Program.
50. PCM (2024) The Business Case for Conservation.
51. PCM, véase la nota 50
52. Farrell, et al. (2022) Green Bonds – How can Robust Product Governance Assist Underwriters to Manage the Risk of Greenwashing.
53. Farrell, et al., véase la nota 52.
54. SYSTEMIQ (2023) Financing Nature A Transformative Agenda.
55. Kelso, et al., véase la nota 33.
56. Conway (2023) WTW and MAR Fund Reef Insurance Programme Pays Out to Finance Restoration after Hurricane Lisa.
57. WTW (2024) Major Upgrade to first U.S. Coral Reef Insurance Policy Increases Coverage and Enables More Robust Post-Storm Response.
58. Howden (2024) Howden Launches First-of-its-Kind Warranty & Indemnity Policy for the Sale of Mere Plantations Carbon Credits; & Pool (2024) Introducing W&I Insurance for Carbon
59. Kelso et al, véase la nota 32.
60. Marsh Guy Carpenter Mercer Oliver Wyman, véase la nota 39.
61. Kelso et al., véase la nota 23, & The Geneva Association (2022) Nature and the Insurance Industry Taking Action Towards a Nature Positive Economy.
62. Kelso et al., véase la nota 33.
63. IPBES, véase la nota 1.
64. Howden & Blackford, véase la nota 35.
65. CISL, véase la nota 39.
66. Sustainable Insurance Forum (SIF) (2021) SIF Scoping Study: Nature-Related Risks in the Global Insurance Sector.
67. Howden & Blackford, véase la nota 35.
68. Kelso et al., véase la nota 33.
69. Howden & Blackford, véase la nota 35.
70. The Geneva Association, véase la nota 60.
71. UNEPFI, véase la nota 36.
72. Renton, et al., véase la nota 38.
73. Nespresso (2018) Nespresso and Blue Marble Microinsurance Launch Pilot Weather Index Insurance Program for Smallholder Coffee Farmers in Colombia.
74. Chandrasekhar, et al. (2024) Q&A: Can Debt-for-Nature 'Swaps' Help Tackle Biodiversity Loss and Climate Change
75. Kelso, et al., véase la nota 33.
76. Kelso, et al., véase la nota 33.
77. The Nature Conservancy & Marsh McLennan (2021) Quantifying Insurance Benefits of a Nature-based Approach to Reducing Risk: Wildfire Risk Reduction Buffers
78. Munich Re & TNC (2021) Nature's Remedy – Improving Flood Resilience Through Community Insurance and Nature-Based Mitigation.
79. Kita (2024) The Critical Role of Insurance in Ensuring the Integrity of Carbon Credits in the VCM 2.0.
80. Kita (2024) Insurance Products.
81. Oka (2024) Insurance Increases Carbon Credit Value; CarbonPool (2024) Our Products: What do We Insure Against
82. Kita (2024) Corresponding Adjustments and Political Risk and Insurance, Oh My
83. Howden (2024) London Climate Action Week: Howden Roundtable on Derisking Nature Investment
84. UNEP, véase la nota 1.

HOWDEN



Este informe tiene como único objetivo proporcionar inspiración, así como instrumentos, estructuras y ejemplos de financiación ilustrativos para las partes interesadas y los inversores del proyecto. Los instrumentos, estructuras y ejemplos ilustrativos de financiación no están destinados a ser utilizados en el formato proporcionado en este informe. Las partes interesadas y los inversores pueden adaptar estas herramientas según lo consideren apropiado al contexto de sus proyectos, conscientes de que las consideraciones financieras y sobre el impacto del proyecto dependen del contexto.

Tenga en cuenta también que los ejemplos proporcionados en este informe no son listas exhaustivas de mejores prácticas en ningún formato, sino que proporcionan únicamente ejemplos ilustrativos de diferentes instrumentos y estructuras de financiación existentes en el mercado en este momento.

Este documento se facilita exclusivamente con un fin informativo y no constituye una promoción financiera ni proporciona asesoramiento de inversión, recomendaciones, consejos o respaldos de ningún tipo. El contenido es de naturaleza general y no debe considerarse como asesoramiento personalizado para ningún individuo o entidad de ningún modo.

La información contenida en este documento se ha recopilado de varias fuentes, pero no se realiza ninguna representación o garantía con respecto a su precisión, integridad o actualidad de ningún modo. Cualquier decisión tomada con respecto a la información proporcionada en este documento es responsabilidad única del lector y corre a su entera discreción y riesgo.

Howden Group Holdings Limited está inscrita en Inglaterra y Gales con número de sociedad 2937398. Domicilio social: One Creechurch Place, Londres, EC3A 5AF

© 2024 Pollination