

# HowdenLife

EKİM 2020



www.howden.com.tr

## Howden ve RKH birleşiyor

Şirketlerin birleşmesi, müşteriler için grubun yeteneklerine sorunsuz erişim sağlayacak.

**Sayfa 7**

## Prof. Dr. Mehmet Öz

Aşılar yaygınlaşana kadar hayat yavaşlamayı sürdürecektir. Kilo almayın sağlıklı beslenin.

**Sayfa 8**

## Denizcilik sigortaları

Özellikle armatörlerin gemilerinin işletilmesi esnasında karşılaştıkları zorluklarla ilgileniyor.

**Sayfa 14**

# SİBER RİSKLERE NE KADAR HAZIRSINIZ?

Siber riskin yönetiminde sadece hizmet değil, aynı zamanda danışmanlık veriyoruz



## İlk sayımızın heyecanı...

Sevgili Howden ailesi, Howden'in iş ortakları... Howden Life dergimizin ilk sayısını sizlerle buluşturmanın büyük heyecanını yaşıyoruz. Bu heyecanı dergimizi okuyarak bizimle paylaştığınız için herkese teşekkür ederiz. 2012 yılında Türkiye'de faaliyetlerine başlayan ve 2018'de yaptığı ACP Sigorta satın almasıyla sigorta brokerliğinde ilk üç oyuncudan biri olan şirketimiz, emin adımlarla yoluna devam ediyor. Aldığımız uluslararası ödüllerle de başarısını taçlandırıyor. Howden Life dergimizle sizlere daha yakın olmak istiyoruz. Yaptığımız faaliyetleri sizlere aktarmaya gayret edeceğiz. Değerli ve görüş ve önerilerinizi de bekliyoruz.

*Sağlıkla, güvenle kalın...*



**ÖZLEM MEŞHUR**  
Kurumsal İletişim ve  
Pazarlama Müdürü

## // howden

**SAYI: 1** **EKİM 2020**  
**DERGİNİN ADI: HOWDEN LIFE**

### İMTİYAZ SAHİBİ

HOWDEN ACP SİGORTA VE REASÜRANS  
BROKERLİĞİ A.Ş.'Yİ TEMSİLEN  
**ERDAL SEFERBAY**

**SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ**  
**ÖZLEM MEŞHUR**

### DANIŞMA KURULU

**ERCAN ERYAŞAR**  
**VEDAT BASAN**  
**CEMAL ULUDAĞ**  
**BURÇİN BAYRAKÇI**  
**HANDE GÖNÜL**  
**ÇAĞIL ŞİMŞEK**

### YÖNETİM YERİ:

MASLAK MH MASLAK MEYDAN SOK.  
BEYBİ GİZ PLAZA NO:1 KAT: 4-5 SARIYER,  
34485 İSTANBUL, TÜRKİYE

### E-POSTA:

KURUMSAL İLETİŞİM: HOWDEN.COM.TR  
İLETİŞİM İÇİN: **ÖZLEM MEŞHUR**  
OZLEM.MESHUR@HOWDEN.COM.TR  
**FATİH BATAL**  
FATIH.BATAL@HOWDEN.COM.TR

### YAPIM:

DİJİTAL MEDYA YAYINCILIK

### BASILDIĞI YER:

DETAY MATBAA

### YAYIN TÜRÜ:

YAYGIN, SÜRELİ

## İçindekiler

- David Howden** Kurucu, Howden Broking Group  
**"SİZLERE HİZMET ETMEKTEN GURUR DUYUYORUZ"**
- José Manuel González** Howden Group CEO'su  
**"GRUBUMUZ İÇİN HEYECAN VERİCİ BİR ZAMAN"**
- Atıncı Yılmaz** Howden Türkiye, Orta Doğu ve Afrika Bölge CEO'su  
**"BROKERLİK PAZARINDA İLK ÜÇTEYİZ"**
- Erdal Seferbay** Howden ACP'nin İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su  
**"İLETİŞİMİN GÜCÜNE İNANIYORUM"**
- Vedat Basan** GRC Howden Reasürans Brokerliği Genel Müdürü  
**"HOWDEN, GLOBAL BİR MARKADAN ÇOK DAHA FAZLASI"**
- Cemal Uludağ** Howden Sigorta Brokerliği Genel Müdürü  
**"KURUMSAL SİGORTACILIĞIN DENEYİMLERİNİ PAYLAŞIYORUZ"**
- HOWDEN VE RKH BİRLEŞMESİ, HİZMET GÜCÜNÜ ARTIRACAK**
- Röportaj - Prof. Dr. Mehmet Öz**  
**"PANDEMİDE SAĞLIKLI BESLENİN KİLO ALMAYIN"**
- SİBER RİSKLERE NE KADAR HAZIRSINIZ?**
- "MOBİL UYGULAMA İHRAÇ EDEN İLK BROKERİZ"**
- DENİZCİLİK SİGORTALARINDA ARMATÖRLERLE BÜYÜYECEK**
- TERZİ USULÜ, TİCARİ ALACAK SİGORTASI HAZIRLIYOR**
- HOWDEN TÜRKİYE'DE BEŞ YENİ ATAMA**



## "Sizlere hizmet etmekten gurur duyuyoruz"

Değerli İş Sahipleri,

Sizin, ailenizin ve meslektaşlarınızın güvende ve sağlıklı olmanızı umut ederek başlamak istiyorum. Bizler, her zaman olduğu gibi, sizlere hizmet etmekten dolayı gururluyuz ve bu inanılmaz zorlu zamanlarda, elimizden geldiğince sizlere destek olmak için her zaman yanınızdayız.

Howden için hiçbir mazeret göstermeksizin şunu söyleyebilirim; bizler "önce insan" değerini ön planda tutmaktayız. Lider ekiplerimizin de öncelikli amacı, çalışanlarımızın güvenliğini ve refahını sağlamaktır. Bunu yaparken, siz kendi müşterileriniz için değişen şartlara uyum sağlarken, çalışanlarımızın dikkatlerini sizin işinize odaklayacaklarını biliyoruz. Bunun, size ve dünyanın dört bir yanındaki tüm müşterilerimize sunduğumuz hizmetlerimizde ve çözümlerimizde bizim en önemli farkımız olduğuna inanıyorum. Çeyrek asırdan biraz daha uzun bir süre önce

Howden'i kurduğumda; girişimcilik ruhumuzu oluşturan en büyük varlığımız olan "önce insan" değerimiz çerçevesinde, müşterilerimiz için daha fazlasını yapmak, sizlere uzmanlığımızı ve yenilikçi çözümlerimizi sunarak sınırsız iş birliği sağlamak ve yaşadığımız topluma katkıda bulunmak için üzerimize düşeni yaparken iş kurma vizyonumuz ve girişimcilik kültürümüz ile bunu güçlendiren bir vizyona sahibiz.

Howden TMEA (Türkiye, Orta Doğu ve Afrika) Bölgemiz bu kültür ve yaklaşıma bir kanıttır. Bizler son yıllarda, sizlere yönelik hizmetlerimizi güçlendirmek için, grubumuza yeni hüneler ve yetenekler kazandırmak adına büyük yatırımlarda bulunduk.

Sizlere, Howden TMEA bölgesinin en büyük oyuncularından biri olan, gelişmelerini daha yakından takip edebileceğinizi umduğum, Howden Türkiye'nin yeni dergisi "Howden Life"ı tanıtmaktan mutluluk duymaktayım.

En iyi dileklerle,



## "Grubumuz için heyecan verici bir zaman"

Müşterilerimiz ve meslektaşlarımızın grubumuzdaki gelişmelerden ve yeniliklerden haberdar olmaları amacıyla hazırlanan bir dergi olan "Howden Life"ın ilk sayısına hoş geldiniz.

Bu derginin sektörümüz ve müşterilerimiz için neler yaptığımıza ilişkin "Türkiye, Orta Doğu ve Afrika (TMEA)" bölgemizdeki okurlarımıza ve elbette ki ileriye yönelik olarak Howden Grubu'na ilişkin bir fikir vermesini umuyoruz. Bu sayfalarda, sektörümüzde ortaya koyduğumuz girişimleri ve uzman ekiplerimizin inşa etmeye devam ettiği şeylerin yanı sıra, 25 yılı aşkın süredir işimizi büyütmemize yardımcı olan kişiler hakkında yazılanları okuyacaksınız.

Grubumuz için heyecan verici bir zamandayız. Müşterilerimiz adına kaliteli çözümler sunmak amacıyla işimizdeki uzmanlığımızı ve sahip olduğumuz brokerlik

ağımızı birleştirdik. Hizmet gücümüzü daha da güçlendirmek için Howden'in uluslararası perakende ağı ile, RKH Specialty'nin sınıfının en iyi reasürans uzmanlığını sunan şirketlerinin, Ekim 2020'de birleşeceği haberini sizlerle burada paylaşmaktan mutluluk duyuyorum. Sahip olduğumuz bilgi birikimimiz ve hızlı hareket kabiliyetimizle, değişime uyum sağlamak ve sektördeki zorlukları öngörerek dünyayı değiştirmeye yardımcı olmaktan, aynı zamanda şirket hissedarı olan çalışanlarımızın sahip olduğu bir broker olmaktan gurur duyuyoruz.

Çalışanlarımızı ve müşterilerimizi bu zorlu zamanlarda geliştirmeye ve desteklemeye devam edeceğiz.

Güvende kalın ve Howden Life'in tadını çıkarın!

En iyi dileklerle,



## "Brokerlik pazarında ilk üçteyiz"

Değerli Howden Life okurları,

Dünyanın dört bir yanında 90'ın üzerinde ülkede faaliyet gösteren Howden, yaklaşık 23 milyar dolarlık prim üretimi, 15 binden fazla profesyonel çalışanı ile çeşitli özel sigorta çözümleri için çalışmalarını hızla sürdürüyor.

Türkiye'ye ilk olarak 2012'de Reasürans Brokeri, 2014'te Sigorta Brokeri olarak giren Howden, önceleri reasürans yapan butik bir firmayken 2018 yılında sigorta sektöründe brokerlik alanında yılın en büyük işlemi ve Türk Sigorta tarihinin en büyük satın almasını yaparak ACP Sigorta'yı alarak, sigorta brokerliği pazarında ilk üçe girdik. Şu an Howden Türkiye'nin Howden ACP Sigorta ve Reasürans Brokerliği, GRC Howden Reasürans Brokerliği ve Howden Sigorta Brokerliği olmak üzere bünyesinde üç şirketi, yaklaşık 150 çalışanı ile İstanbul, İzmir, Ankara ve Bursa'da ofisleri bulunuyor. Sektörde yaratıcı ve yenilikçi çözümler sunan bir broker olarak bu yılın başlarında, Smartie Akıllı Sağlık Tazminat Yönetimi için oluşturduğumuz mobil

uygulamamız Dubai Dünya

Sigorta Kongresi tarafından 2020

Yılın İnovasyonu olarak kabul edildi ve "Howden TMEA'nın, 2018 yılında kazandığımız bir ödül olan Middle East Insurance Industry Awards'da (Orta Doğu Sigorta Endüstrisi Ödülleri) Yılın Broker'i olarak bu yıl üçüncü kez ve bu yıl ilk kez oluşturulan "Yılın Eğitim ve Öğretim Girişimi" kategorilerinde finale adımızı yazdırdık. Ayrıca grup olarak Insurance Insider tarafından da "Yılın Broker"i olarak seçildik. Howden Group, Covid-19 salgını nedeniyle küresel finans ve ticaret sisteminin dengelerinin alt üst olduğu bir yılda geliştirdiğimiz yenilikçi ürünlerle dünyanın en prestijli sektör ödüllerine sahip olmak bizleri ayrıca gururlandırdı.

Howden Life dergimiz ile birlikte sizleri güncel hizmetlerimiz hakkında bilgilendirerek sizlere daha yakın olmak istiyoruz.

Sağlıkla kalın...



## "İletişimin gücüne inanıyorum"

Nisan 2018 tarihinde ACP Sigorta ve Reasürans Brokerliği'nin çoğunluk hissesini satın alınması ile başlayan süreçte, Howden ACP'de Genel Müdür olarak görevledim. Mart 2020 tarihi itibarıyla Howden ACP'nin İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su olarak gruba yeni bir görev ile atandım.

Beni çok heyecanlandıran bu göreve başlamam Covid-19 sürecinin başlaması ile aynı tarihlere denk geldi. Bunun hepimiz için daha önceden deneyimlenmemiş bir süreç olması benim yeni görevimde çok daha hızlı ve yenilikçi kararlar alarak ilerlememe sebep oldu. Hem kurum içi hem kurum dışı iletişimimizin devamlılığını sağlamak, hem de yenilikçi çözümler üretmek benim için farklı ve bir o kadar da başarılı bir süreçti. Tüm ekibime sonsuz teşekkür ediyorum. Bu süreçte Türkiye ekibi olarak dijital dönüşüm sürecimizi başlattık. Birçok alanda tüm iş akışlarımızı dijital ortama taşıdık.

İletişimin her zaman önemli olduğuna inanan birisiyim. Yaptığımız yatırımların, grubumuzun büyüklüğü, sunduğumuz yenilikçi çözümlerin sizlerle paylaşılması gerektiğini önemsiyorum. Ve yine sizler de Howden Ailesi'nin birer üyesi olarak gelişimimize katkı sağlayan ekibimizin önemli bir üyesisiniz. Bu yüzden "Howden Life" dergisini hayata

geçirmek, sizlerle iletişimde olmak benim önceliklerim arasındaydı. Sizlerle her zaman bu dergimiz aracılığıyla iletişimde olacağım. Sizler aynı zamanda bizlerin yol göstericisi olacaksınız.

Ve bu platformda bizimle ilgili tüm çalışmalarımızı yakından takip ediyor olacaksınız.

İlk sayımızda du dönemde ön plana çıkan Siber Riskler ve bu riskler karşısında sizlerin risklerinizi azaltacak öneriler sunduk. Ayrıca sağlık alanında gerçekleştirdiğimiz Smartie mobil uygulama ile sağlık harcamalarınızda nasıl tasarruf sağlayacağınızı aktardık. İlk sayımızda sevgili Prof. Dr. Mehmet Öz bizlere sağlık ve pandemi dönemi ile ilgili önerilerini paylaştı. Howden Life ile hayatta, iş hayatınızda karşılaşılabileceğiniz riskler konusunda sizleri bilgilendirmek ve bu risklere karşı ne gibi önlemler alabileceğiniz konusunda bilgi aktarmak istedik. Howden Grup olarak yenilikçi çözümler üretmeye devam edeceğiz. Ve bu platformda, bizimle ilgili tim çalışmalarımızı yakından takip ediyor olacaksınız.

Sizlerle güçlü bir bağ sağlayacak Howden Life dergimiz ile başlayan yolculuğumuza hoş geldiniz diyor, dergimizin hepimize hayırlı olmasını diliyorum.



## "Howden, global bir markadan çok daha fazlası"

Markanız dile gelse ve kendini tanıtabilse sizce hangi kelimeleri kullanırdı hiç düşündünüz mü? Bağımsız, girişimci, tutkulu, yenilikçi, yaratıcı ve değer katan bir markayım, diye dile gelirdi Howden.

Kurucusu David Howden'dan aldığı bu değişmez ilkelerle sözde değil, özde bir deneyim biz Howden Ailesi'nin çalışanları için. Sonsuz enerjisi, 25 yılı aşkın süredir dile getirdiği değerler olan; bağımsızlık – girişimcilik ruhu ve çalışanların şirket ortağı da olmasının desteklendiği eşsiz yapı ve alanında en uzman sigorta profesyonellerini çatısı altında topladığı büyük bir ailenin kurucu lideri ve hayal ortakları olan bizler... Dünyanın dört bir yanındaki her bir Howden çalışanı bu mozaığın tamamlayıcısıdır.

Pandemi nedeni ile tüm dünyanın hayata daha sorgulayıcı olarak yaklaştığı bu günlerde bizler "Önce İnsan" mottomuzun ne kadar önemli olduğunu yaşayarak deneyimliyoruz. Howden Türkiye Grubu şirketleri de Howden Grubu'nun genlerini taşıyor ve yansıtıyor. Uzmanlık alanlarımız doğrultusunda sunduğumuz hizmetler ve birlikte oluşturduğumuz sinerji, sizlere de katma değer yaratacaktır.

Howden Life Dergisi aracılığı ile sizlere Howden dünyasını daha yakından yansıtacağız. İşte o zaman sizler de Howden'in global bir markadan çok daha fazlası olduğunu hissedeceksiniz.

Birlikte daha güçlüyüz...



## "Kurumsal sigortacılığın deneyimlerini paylaşıyoruz"

Büyük bir kısmını Türkiye'nin en büyük sigorta şirketlerinden birinde yönetici olarak geçirdiğim meslek hayatımın yirminci yılındayım. Geriye dönüp baktığımda bu meslekte geçirdiğim her yılın farklı bir hikayesi olduğunu; Howden'la birlikte sadece iki şirkette çalışmış olmakla birlikte monoton bir sigortacılık çalışma hayatımın olmadığını mutlulukla görebiliyorum. Özellikle 15 yılı aşkın süre, sigorta şirketinde farklı birimlerde deneyim kazandıktan sonra brokerlik hayatıma Howden'da devam ediyorum. Howden bünyesine katılmak ve burada geçirdiğim yaklaşık 5 yıllık süre içindeki muhteşem büyüme hikayesinin bir parçası olmak, bütün deneyimimin en önemli dönemlerinden biri oldu.

Şimdi de bu hikayemizin önemli parçalarını, yapı taşlarını sizlerle paylaşabileceğimiz bir mecra olarak böyle bir dergi ile sizlere ulaşabilme fırsatını değerlendirmekten memnuniyet

duyuyoruz. Howden olarak kurumsal sigortacılığın her alanında sahip olduğumuz gerek global, gerekse de Türkiye özelindeki bilgi ve deneyimlerimizi paylaşmaya çalışacağız. Özellikle özel riskler olarak tabir ettiğimiz, enerji, sorumluluk, siber riskler, havacılık, denizcilik ve nakliyat, inşaat, ticari alacak, kefalet sigortaları gibi alanlardaki deneyim ve paylaşımlarımızın çok faydalı ve dikkat çekici olacağına inanıyoruz. Bu konudaki her biri alanında sektörün ileri gelen uzmanlarından olan yetkililerimiz her sayıda farklı ve dikkat çekici içerikleri paylaşacaklar. Umuyoruz ki önümüzdeki sayılarda gerek bizden, gerekse de sigorta ve risk yönetimine dair ilgi çekici, bilgilendirici içerikleri sizlerle uzun süre paylaşmaya devam edeceğiz.

Sağlıklı ve mutlu günler dilerim. Önümüzdeki sayılarda görüşmek üzere...

# HOWDEN VE RKH BİRLEŞMESİ, HİZMET GÜCÜNÜ ARTIRACAK

**howden** **RKH Specialty**

Howden ve RKH birleşti. Şirketlerin birleşmesi, müşteriler için grubun sahip olduğu uzmanlıklara sorunsuz erişim sağlayacak. Aynı zamanda Howden'in uluslararası perakende ağı ile RKH'nin reasürans uzmanlığını bir araya getirecek. Bu anlamda Howden, kendisini yeni dönemde sektörün lideri olarak konumlandırıyor.



**H**owden Broking Group'un uluslararası perakende ağı, RKH'nin reasürans uzmanlığı ile Ekim 2020'de birleşiyor. Bu birleşme, Howden'in lider ekibini daha da güçlendirerek müşterilere daha güçlü bir ağa sahip olarak, daha profesyonel hizmet sunma imkanı sağlayacak.

Howden CEO'su José Manuel González liderliğinde ve yeni başkan Barnaby Rugge-Price ile birlikte oluşan yönetim ekibi, brokerlik grubu için yeni bir dönemi temsil ediyor. Howden, böylelikle iddialı büyüme planının bir sonraki hedefi olarak 7 milyar dolarlık GWP birleşik uluslararası brokerlik için de kendini konumlandırıyor. Bununla birlikte günümüzün gelişen endüstri ortamının sunduğu yeni fırsatları değerlendiriyor. Howden'in değişimi benimseme, yeniliğe yatırım yapma ve pazar dönüşümünü yönlendirme konusundaki kararlılığı, seçeneklerin azaldığı bir pazarda gerçek bir alternatif arayan müşterilere mükemmel bir şekilde hizmet vereceği anlamına geliyor.

## BROKERLİK İŞİNİN BAŞINDA

Başkan Barnaby Rugge-Price, son görevinde grubun veri ve analitik kolu olan Hyperion X'in CEO'su iken, birleşme ile birlikte brokerlik işinin başına dönüyor ve aynı zamanda Hyperion X'in İcra Kurulu Başkanı olarak görevini sürdürüyor olacak.



Howden CEO'su José Manuel González

## "Howden'i ileri aşamaya taşıyacağız"

**"Barnaby'yi Howden Broking Group'un Başkanı olarak ağırlamaktan mutluluk duyuyorum. RKH'yi ve daha sonra Hyperion X'i oluşturmadaki deneyimi konusunda uzmanlığının, girişimci zihniyetinin ve liderlik kapasitesinin kanıtıdır. Bu beceriler, iddialı büyüme planlarımızın bir sonraki aşamasına geçerken Howden Broking Group'u ileriye taşıma becerimizi de güçlendirecek. Her zaman olduğu gibi değişim, Howden'da ve dünyada değişmeyen tek şeydir. Kendimize duyduğumuz güvenle doğru şirkette, doğru sektörde ve doğru zamanda yer alıyoruz."**

Rugge-Price gruptaki yeni rolü hakkında şunları söyledi: "Bu, RKH ve Howden'in tek bir grupta bir araya gelmeleri ve resmi olarak güçlü liderlik ekibine sahip, tek bir şirkette birleştirme mantığını temsil ediyor. Müşterilerimize daha iyi hizmet vermek için kendimizi yeniden değerlendirmeye devam ederken, Hyperion X deneyimimle brokerlik işinin merkezine geri dönmekten heyecan duyuyorum. Çalışanlara yenilikçi ve yaratıcı müşteri çözümleri geliştirmeleri için güç veren Howden'in girişimcilik kültürü ve "Önce İnsan" yaklaşımımız, pazardaki en iyi yetenekleri çekmeye devam ediyor ve gelecekte büyümemize güç verecek."

# "PANDEMİDE SAĞLIKLI BESLENİN, KİLO ALMAYIN"

Dünyaca tanınmış tıp insanlarımızdan biri olan Prof. Dr. Mehmet Öz'le yaşanan pandemi sürecine dair konuştuk. Öz, Covid-19 sürecine yönelik önemli açıklamalar yaptı, yaşama dair tavsiyeler verdi. Mehmet Öz, "Aşılar yaygınlaşana kadar hayat yavaşlamaya devam edecek. Pandemide kilo almayın, sağlıklı beslenin" diyor.



**T**ıp alanda dünyadaki en tanınmış isimlerden biri olan Prof. Dr. Mehmet Öz, pandemide bağışıklık sisteminin güçlü tutulması, virüsten korunma yolları ve pandeminin öğrettikleri konusunda önemli değerlendirmelerde bulundu. Maske ve mesafe vurgusu yapan Mehmet Öz, bu süreçte sağlıklı beslenmeyi ve kilo almaktan kaçınmayı tavsiye etti. Bu iki konuda da çarpıcı önerilerde bulundu. Öz'ün dergimize verdiği özel röportajda değerlendirmeleri şöyle:

**Hepimiz öngöremediğimiz bir pandemi süreci yaşıyoruz. Bu dönemde en çok neyi yapmayı özlediniz?**

Ailemi görmek için Türkiye'yi ziyaret etmeyi seviyorum. İstanbul Boğazi'nde çay içmeyi ve Kapalı Çarşı'da yürümeyi özlüyorum. Covid-19'un yayılması ile birlikte seyahat etmek, özellikle büyük ölçekte etkinlikler ve halka açık toplantılara katılım daha zor hale geldi.

**Bu dönem ile birlikte hayatınızda neler değişti? Bundan sonra hayatınıza neler girecek, neler çıkacak?**

Sosyal ve iş çevremizden uzak, ev ortamında tüm aile bir arada daha fazla zaman geçiriyoruz. Bizim gibi birçok aile, birbirleri ile vakit geçirmekten her zamankinden daha fazla keyif alıyor. Tüm akşam yemeklerini birlikte yiyoruz ve hayatın önemli gerçekleri hakkında çok daha uzun sohbetler ediyoruz. İnancım şu ki; önümüzdeki yıl itibarı ile aşılar yaygın bir şekilde uygulanana kadar, hayat yavaşlayacak. Ancak, ne yazık ki birbirimize karşı olan mesafemize çok uzun bir süre daha dikkat etmemiz gerekecek. Karşılıklı teması minimuma indirmek, birbirimizi daha az öpmeli, sarılmayı veya el sıkılmayı. Sosyal ortamlarda mutlaka maske kullanmalıyız. Sağlıklı hissetmediğiniz günlerde, işe gitmek için kendimizi zorlamayıp, çevremize bulaştırmaktan kaçınmak adına evde dinlenmeliyiz. Kalabalık bir dünyada hijyen vazgeçilmezdir.

**Yaşadığımız bu Covid-19 süreci ile ilgili neler önerirsiniz?**

Geçtiğimiz günlerde Beyaz Saray görevlileri ile bu konu hakkında görüştüm ve cevapları şu şekildeydi: Mutlaka maske takın, maske kullanımının mümkün olmadığı durumlarda (örneğin yemek yerken), doluluk





## "Sistem 20-Aralıklı oruç"

"Kahvaltıyı yasaklıyorum dedim ve hem Amerika'da hem de Türkiye'de trend topic oldu. Hızlıca kilo vermeyi söyleyen diyetler yerine 2020'de sağlığınıza kendi elinize almanızı istedim. Sizin için "Sistem 20" adlı yeni bir plan oluşturdum. Bu planda, aralıklı oruç uyguluyorsunuz. Aslında bu beslenme şeklini Hollywood yıldızlarından öğrendim. İlk olarak arkadaşım Hugh Jackman'dan öğrendim. O da zaten vücut geliştiren sporculardan öğrenmiş. Amerika'daki bütün starlar artık bu beslenme şeklini uyguluyor. Sonunda doktorlar da kabul etti. En meşhur TIP dergimizde, klinik çalışmalarda aralıklı oruç tutmanın obezite, diyabet, kalp hastalıkları, kanserler ve beyin sağlığı için faydalı olduğu gösterildi. Kilo kaybetmeseniz bile tüm hastalıklardan korunabiliyorsunuz. Sistem 20'de akşam 7 ile sabah 11 arası yemek yok... Aradaki 8 saat içinde yemek yiyin Aslında tükettiğiniz yemek değil, tükettiğiniz saat önemli. Ben sabahları yemek yemeden bir sürü işimi hallediyorum. Enerjim de gayet iyi. Pek çok insan sabah uyanıldığında aç olmasa bile kahvaltı yapıyor. Geç saatte yiyip yattığınız zaman bağırsaklarınız uyumuyor çalışmaya devam ediyor ve hormon dengesizliği oluşuyor. Sabahları açlık hissediyorsanız akşam geç saatte yediğiniz yemekler yüzündendir muhtemelen. Erken yersen, hissetmezsin. Sistem 20 Planının detaylarını Dr. Öz ve Ekibi YouTube kanalımızda paylaşacağız. Ayrıca sizin için bu planda kolaylıkla yapabileceğiniz yemek tarifleri de olacak."

YouTube Instagram Dr.Öz ve Ekibi

oranı yüzde 50'nin altında olan restoran ve kapalı alanları kullanmayı tercih edin.

### **Bu dönem için beslenme önerileriniz nelerdir?**

Sağlıklı beslenmeli ve kilo alımından kaçınmalısınız, kilo alımı da Covid-19 komplikasyonları için bir risk unsurudur.

Milyonlarca kişi bizim oluşturduğumuz aralıklı oruç dediğimiz Sistem-20 planımızı severek kullanıyor.

### **Bağışıklık sistemimizi nasıl daha güçlü tutabiliriz?**

D vitamini diğer virüsitik enfeksiyonları önlediği, C vitamini ve çinkonun ise enfeksiyon süresini azalttığı gözlemlendi. Bu sebeple belirttiğim vitaminlerin kullanımı ve diğer önlemler için, Dr. Öz ve Ekibi YouTube kanalında paylaştığım Coronavirüsten Korunma Planı'na göz atmanızı öneririm.

“Hayata ruhsal bir bağ ile bağlı olduğumuz farkındalığında olarak bakmayı öneriyorum.”

### **Kendi sağlık risklerinizi nasıl yönetiyorsunuz?**

Rutinim şu; her gece yedi saatlik mükemmel bir uyku, gündelik sabah egzersizi ve aralıklı oruç tutma. Kahvaltı 10:00'a kadar ertelenir ve akşam yemeği 20:00'den önce biter.

### **Yıllardır riskleri azaltarak, daha konforlu ve sağlıklı bir hayat yaşamamızı sağlıyorsunuz. Siz sağlık dışında kendi risklerinizi nasıl yönetiyorsunuz?**

Sabahın erken saatlerinden itibaren, akşam üzerini de kapsayacak şekilde kendi rutininizi oluşturun. Yapmaktan keyif alacağınız ve çok sağlıklı da olan aktiviteler seçin. Bu, özellikle yemek yeme alışkanlıklarınız ve egzersiz konuları için geçerlidir.

### **Şu anki bilgi ve hayat tecrübenizden yola çıkarak gençlere hayata dair ne önerirsiniz? Ya da 20 yaşındaki Mehmet Öz ile karşı karşıya gelseniz, kendinize ne önerirdiniz?**

Hayata ruhsal bir bağ ile bağlı olduğumuz farkındalığında olarak bakmayı öneriyorum. Bizler, insanlık denizine düşen yağmur damlaları gibiyiz, hiç bir zaman birbirimizle olan samimi ve içten bağlarımızı koparmamalıyız.

# SİBER RİSKLERE NE KADAR HAZIRSINIZ?

Howden, 90'ın üzerinde ülkede faaliyet gösteren, yaklaşık 23 milyar dolarlık prim üretimi, 15 binden fazla profesyonel çalışanıyla çeşitli özel sigorta çözümleri sunan global bir şirket. Pandemi döneminde ivedilikle müşterilerini olası risklere karşı uyararak, önlemler için raporlar yayınlayan Howden; uluslararası ölçekte hizmet veren bir broker olarak, siber riskin yönetiminde müşterilerine sadece sigorta çözümleri sunmakla kalmayıp aynı zamanda öncesi, sırası ve sonrasında risk yönetimi anlayışı ile kapsamlı danışmanlık sunuyor.



**C**ovid-19 salgın süreciyle beraber kurumların çalışanlarına uzaktan çalışma ve sistemlere erişim imkanı sağlaması, buna bağlı olarak artan siber güvenlik zafiyetleri, içinde bulunduğumuz bu dönemde siber risklerin çok daha fazla ön plana çıkmasına yol açıyor. Bununla beraber salgının ilk günlerinden itibaren oluşan küresel panik ortamından faydalanmak isteyen siber suçluların (hackerlar, hacktivistler, devlet destekli siber suç organizasyonları), Covid-19 başlığıyla maskeleydikleri yöntemlerle kuruluşlara yönelik saldırılarını ciddi oranda artırdıkları gözlemleniyor. Günümüzde bu derece ön plana çıkan siber risklerle ilgili yatırımlarını son yıllarda hızlandıran Howden, müşterilerine siber risklerin yönetiminde destek olabilmek adına yenilikçi çözümler üretiyor.

## SİBER AKADEKİ KURDU

Şirket, siber sigortaların bilgi teknolojileri hakkında bilgi sahibi olmayı gerektiren bir sigorta ürünü olduğunun bilinciyle 2014 yılında 'Howden Siber Akademi'yi kurdu. Çevrimiçi platform üzerinden network yapıları, siber güvenlik önlemleri, siber saldırı ve buna bağlı hasar örnekleri, siber

## Yılın Brokeri ödülünü aldı

Howden Türkiye, Ortadoğu ve Afrika Bölge CEO'su Atınç Yılmaz bu yıl alınan Yılın Brokeri ödülü ile ilgili şunları söyledi: "Küresel salgın iş hayatında da bir dizi değişikliğe neden oldu. Çevrimiçi uzaktan toplantılar ve evden çalışma, kurumlar için çarkların dönebilmesi adına vazgeçilmez birer unsur haline geldi. Bu durum 'Siber Risk' tehdidini de beraberinde getirdi. Howden, bu riskin müşterileri için temel olacağını öngörerek Siber Akademi'yi uzun süredir gündeminin ilk sırasına koydu. Bu ödül, Howden'in dünya çapında siber alandaki önde gelen uzmanlığının onayı niteliğinde. Küresel siber uzman ekibimiz, siber risklere karşı müşterilerimize yenilikçi çözümler sunmaya odaklanmış durumda. Howden, konusunda uzman kadrosu ile uluslararası ölçekte hizmet veren bir broker olarak siber pazarda müşterilerine sadece hizmet veren değil, yön çizen bir anlayışa sahip."



risk trendleri, siber sigorta piyasasında yaşanan gelişmeler ve regülasyonlar hakkında ileri düzey eğitim alan Howden Siber Sigorta Uzmanları, siber risk terminolojisi hakkında bilgi sahibi olmakta, bu sayede kurumlarda riski yöneten (CISO/CIO) profesyonellerle aynı dili konuşabilme imkanına kavuşabilmekte. Online bir platform üzerinden sürekli iletişim halinde olan Howden siber ekipleri, dünya üzerindeki tüm ofislerin poliçe ve hasar tecrübelerinden faydalanma imkânı da yakalıyor. Tüm bu ayrıcalıklar Howden siber ekiplerine kuruma özel riskleri tanımlayarak bu paralelde bir sigorta kurgusu oluşturabilme ve tekliflendirme kabiliyeti kazandırmakta.

### **SİBER RISK ÖDÜLÜ**

Bununla beraber Howden siber riskin ölçülmesi, ciro, çalışan sayısı ve siber güvenlik olgunluk seviyesi gibi kriterlere bağlı olarak kurumlar tarafından alınması gereken sigorta limitlerinin tespit edilmesini sağlıyor. Bununla da kalmayıp, riske açık oldukları alanların tespiti ve geliştirilmesi, yatırım yapılması gereken alanlara da ışık tutan, risk derecelendirme platformunu da müşterilerinin

kullanımına sunuyor.

Howden müşterileri aynı zamanda siber risk sigortası satın alırken benzer profildeki kurumların satın aldığı limitleri kıyaslama (benchmarking) imkanına da kavuşuyor. Howden Siber Akademi'nin Insider Honours tarafından 2015 yılında Yılın Broker Girişimi ödülüne layık görülmesinin ardından, siber riskler alanında ürettikleri yenilikçi çözümler Howden'a Advisen tarafından bu yıl 7'ncisi düzenlenen 'Siber Risk Ödülleri'nde de 'Yılın Brokeri' ödülünü getirdi.

Atınç Yılmaz, Howden'in siber risklerle ilgili şu bilgileri paylaştı: "Siber sigortalar, bilgi teknolojileri hakkında bilgi sahibi olmayı gerektiren bir sigorta ürünü. Brokerler ve sigorta şirketleri açısından siber sigorta satışının önündeki en büyük engel bilgi eksikliği ve risklerin yeteri kadar anlaşılabilmesi. Bu durumun çok önce farkına vararak 2014 yılında Howden Siber Akademi'yi kurduk. Akademimiz, Insider Honours tarafından 2015 yılında Yılın Broker Girişimi ödülüne layık görüldü. Burada siber risk ekiplerimizin eğitimlerini gerçekleştiriyor, kendilerinin siber riskleri daha iyi anlamasını ve IT terminolojisine hakim olmalarını sağlıyoruz."



# "MOBİL UYGULAMA İHRAÇ EDEN İLK BROKERİZ"



Howden Sigorta, Türkiye'de geliştirdiği ve grup sağlık sigortalarında direkt bireysel kullanıcı ile iletişim kurarak sigorta poliçesinin maliyetinin etkin kullanımını sağlayan Smartie'yi yurtdışına ihraç ediyor. Dubai Dünya Sigorta Kongresi'nden (DWIC 2020) ödülle dönen Smartie, sektörde yurtdışına ihraç edilen ilk mobil uygulama olma özelliği taşıyor.



// howden



Sağlık harcamalarınızda tasarruf elinizde

## Smartie Akıllı Sağlık Tazminat Yönetimi

İngiliz Hyperion Sigorta Grubu'na bağlı Howden Sigorta, sigorta sektöründe Türkiye'de geliştirilip yurt dışına ihraç edilen ilk mobil uygulama olan Smartie'nin lansmanını Dubai'de gerçekleştirdi. Howden Türkiye, Ortadoğu ve Afrika Bölge CEO'su Atınç Yılmaz, teknolojiyi ürün satmaktan ziyade ürün geliştirmek için kullandıklarını söyledi. Smartie'nin Howden Türkiye ekibinin çok önemli bir başarısı olduğunu ifade eden Yılmaz, "Bu ürünle bizim için çok önemli olan Ortadoğu pazarında önemli bir farklılık yaratacağımızı düşünüyoruz. Sigorta alanında Türkiye'den çıkan ilk mobil uygulama ihracını yapmaktan dolayı da ayrıca gururluyuz." dedi.

### DUBAİ'DEN ÖDÜLLE DÖNDÜ

Smartie, bünyesinde barındırdığı ileri teknolojik alt yapı ve kullanıcı dostu özelliklerini sigorta alanında dünyanın en prestijli ödülllerinden biriyle taçlandırdı. Dubai Dünya Sigorta Kongresi'nde (DWIC 2020) düzenlenen DWIC Honours'ta 'Dijital Sigorta İnovasyon' kategorisinde birincilik elde eden Smartie, yarışmaya katılan 200 firmayı geride bıraktı ve böylelikle sektörde yurt dışına ihraç edilen ödüllü ilk mobil uygulama unvanını elde etti.

### ODAKTA SİGORTALI VE İŞVEREN VAR

Smartie'nin senelerdir yüksek medikal enflasyon ve yüksek tazminat prim oranları nedeniyle cebinden



Howden TMEA Bölge  
İnovatif Ürünler  
Geliştirme Lideri  
**Cem Pekcutlucan**

her yıl daha fazla para ödeyen sigortalıları ve yine her yıl bütçelenmesi çok zor artışlarla yenilene grup sağlık poliçelerini finanse eden işverenleri düşünerek geliştirilmiş bir uygulama olduğunu ifade eden Howden TMEA Bölge İnovatif Ürünler Geliştirme Lideri Cem Pekcutlucan ise şunları söyledi:

"Benzer sorunlar yaşayan Birleşik Arap Emirlikleri'ndeki sigortalı ve kurumlar için de yeni versiyonda İngilizce'yi destekleyerek bu imkanı sunacağız. Smartie, sağlık sigortaları konusunda Türkiye'nin yurtdışına ihraç ettiği ilk mobil uygulama olması nedeniyle de çok büyük önem arz ediyor. Howden'in zaten güçlü olduğu BAE'de çalışan faydası konusunda diğer araçlara nazaran fark yaratarak gücüne güç katmasını bekliyoruz."

### HARCAMALAR KONTROL ALTINDA

Smartie İş Geliştirme ve Proje Direktörü Ersegün Odabaşı da "Bu uygulama sayesinde kullanıcı limitini ve cebinden yaptığı harcamalarını kontrol altına alabiliyor. Smartie, sigortalının hangi hastaneye giderse ne kadar katkı payı ödeyeceğini, sağlık kuruluşu hakkındaki bilgiyi ve diğer çalışanların değerlendirmelerini sunuyor. Bu sayede çalışanına sigorta sunan firmanın da ödeyeceği prim azalıyor." şeklinde konuştu.





# COVID-19 DENİZCİLİK SİGORTALARINI DA ETKİLEDİ

Howden, denizcilik sigortalarına özel önem veriyor. Howden Denizcilik ve Nakliyat Kıdemli Direktör Yardımcısı Can Seven, Covid 19'un yarattığı şok dalgalarının tüm dünyada birçok iş sahasında olduğu gibi denizcilik sigortalarını da etkilediğini söylüyor. İlk etkinin kruvaziyer gemilerde hissedildiğini anlatan Seven, bunun yanında kargo tarafındaki hasarlara da dikkat çekiyor.

**H**owden'in yeni transferi Denizcilik & Nakliyat Kıdemli Direktör Yardımcısı Can Seven Covid 19'un yarattığı şok dalgalarının tüm dünyada birçok iş sahasında hissedildiğini söylüyor.

Seven'in verdiği bilgiye göre denizcilik sigortaları da bundan nasibini alıyor. Salgının denizcilik sigortaları sektöründeki ilk etkileri halihazırda kruvaziyer gemilerinde hissedildi. Bu gemilerden birçoğu mürettebat ve yolcu enfeksiyonları ile mücadele eder durumda kaldı.

## P&I SİGORTALARINA RÜCU

Covid 19'un öncelikle üçüncü şahıslar arasındaki sözleşmesel ve yasal sorumlulukları etkileyebileceğini anlatan



Can Seven, hastalığın doğrudan malvarlığına gelecek zararlar yerine sorumluluk hasarlarından kaynaklı tazminat taleplerini meydana getirmesinin olası olduğunu belirtiyor.

Can Seven "Kargo sigortalarının operasyonel gecikmelerden dolayı bozulan mallar sebebiyle; doğrudan tazmine müsaade eden mal varlığı sigortaları arasında en çok etkilenen sigortalardan birisi. Bununla beraber, bu tür hasarların da gemilerin P&I sigortalarına rücu etmeleri beklenecektir" diyor.

### **KÂR/KİRA/NAVLUN KAYBI POLİÇELERİ**

Can Seven'in verdiği bilgiye göre bu poliçeleri geleneksel olarak geminin başına gelebilecek fiziksel zararlardan sonra ortaya çıkabilecek kayıpları tazmin edecek şekilde dizayn ediliyor. Bununla birlikte deniz ticaretinde virüsten kaynaklı gelir kayıplarına sahip olması halinde bu tür poliçelerin de tazminat ödemesine konu olması, öngörülebilir.



## **GÖKOVA YELKEN KULÜBÜ'NÜ DESTEKLEDİK**

2002 yılından bu yana ulusal ve uluslararası yarışlarda hareketli salma sınıflarında mücadele eden Gökova Yelken Kulübü, 2018'de kurduğu Yat Takımı ile yeni bir sayfa açtı. Howden Sigorta'nın sponsorluğu ile Gökova Yelken Kulübü, İspanya'nın Barcelona şehrinde katıldığı yarışlarda şampiyon oldu. 9 farklı ülkeden 15 takımın yarıştığı Melges 32 World League Event 4 Corinthian grubunda yarışarak 6 yarışın tamamlandığı şampiyonada genel klasman 10.'su ve Corinthian grubunda şampiyon oldu. Aynı zamanda 4 ayakta oluşan Melges Dünya Ligi 3.'sü olarak seriyi tamamladı. Howden sponsorluğundaki Gökova Yelken Kulübü, 21-26 Ekim 2019 tarihlerinde Valencia'da gerçekleşen Dünya Şampiyonası'nda da yer aldı.



# TERZİ USULÜ, TİCARİ ALACAK SİGORTASI HAZIRLIYORUZ

**Ü**retim çarklarını küresel ölçekte durma noktasına getiren Covid-19 salgını gündemin ilk sırasındaki yerini koruyor. Şirketler, pandemi nedeniyle zor günler geçirirken, salgın sonrasında oluşacak hasarın boyutu henüz bilinmiyor. İngiliz Hyperion Sigorta Grubu'na bağlı Howden Sigorta, ticari alacak sigortası poliçesine sahip şirketlerin bu dönemi az hasarla atlatacağını düşünüyor.

## KOBİ'LER İÇİN BÜYÜK FIRSAT

Ticari alacak sigortası poliçesine sahip olan firmalar olağanüstü riskli dönemlerini poliçesi olmayan firmalara göre çok daha az zararla atlatacak. Çünkü ticari alacak sigortası,



Howden Sigorta, globaldeki tecrübesi ve yereldeki uzman ekipleriyle ticari alacak sigortasında firmaların ciro yapılarına göre özel poliçeler hazırlıyor. Ticari alacak sigortası poliçesine sahip KOBİ'ler ve KOBİ üzeri şirketler, Covid-19 salgınının ekonomik hasarlarından daha az etkilenecek.

ticari alacakların temerrüde düşmesinde ve alıcıların iflas durumlarında şirketlerin en önemli risk güvencesi olarak karşımıza çıkıyor. Tahsilat gecikmeleri ve iflaslar, salgın sonrasında da artış hızını hemen kaybetmeyecek gibi gözüküyor. Devlet destekli alacak sigortasının 2019 başında 25 milyon TL ciroya kadar olan KOBİ'ler için başlatılması güzel bir adım oldu. Bu yıl nisan ayında ise ciro sınırının 125 milyon TL'ye kadar çıkartılması ile ise artık cirosu 1 milyon TL' den 125 milyon TL'ye ye kadar olan ve ticari hayatın kalbini oluşturan KOBİ'lerin bu imkandan rahatlıkla yararlanabilecek olması, bu sigortadaki talebin hızla artmasına vesile oldu. Bu iş dünyası için sevindirici bir gelişme.

#### **KENDİ KENDİSİNİ ÖDEYEN POLİÇE**

İş hayatının durma noktasına geldiği şu günlerde firmalar yeni bir alıcıya veya faaliyet gösterdiği sektöre gözü kapalı risk olarak satış yapmaktan tereddüt ederken, bu poliçeyle beraber alıcı hakkında bilgi sahibi olup, çıkan limite göre gönül rahatlığı ile satış yapabiliyor. Howden firmalarının ciro yapılarına ve taleplerine göre özel kurgulanan poliçelerle fark yaratıyor. Howden'in Ticari Alacak Sigortası'nda önceliği, şirketlere doğru poliçeyi doğru kaynaktan bulabilmek. Ticari alacak sigortası poliçelerinin maliyetlerinin esasında sağladıkları fayda yanında çok yüksek olmadığı ifade edebiliriz. Çok zor bir teminat alanı var ve sadece mevcut olanı değil, yeni alıcıları da poliçeye ekleyebiliyorsunuz. Bu yüzden de kendi kendini ödeyen bir poliçe olarak tanımlamak gerekir.

# HOWDEN TÜRKİYE'DE BEŞ YENİ ATAMA

Howden Türkiye bünyesinde yer alan Howden ACP'de beş yeni üst düzey atama gerçekleştirildi. Howden ACP'de Genel Müdür olarak görev yapan Erdal Seferbay, İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su olurken, Operasyondan Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığına Ercan Eryaşar atandı ve şirketin yeni Kıdemli Plasman Direktörü ise Hande Gönül Özgüler oldu.



## ERDAL SEFERBAY KİMDİR?

İzmir merkezli Erna Sigorta'nın kurucusu ve sahibi iken 2015 yılında ACP'nin Erna'yı satın alması ile ACP'nin İzmir Bölge Müdürlüğü olarak hizmet vermeye devam etti. 2018 yılında Howden'in ACP'nin çoğunluk hissesini alması ile kariyerini ACP'de Genel Müdür unvanı ile sürdüren Seferbay, aynı zamanda İzmir Ticaret Odası yönetim kurulu üyesidir.

## ERCAN ERYAŞAR KİMDİR?

Howden ACP'deki üst düzey atamalar Seferbay ile sınırlı kalmadı. Şirketin Operasyondan Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine Ercan Eryaşar getirildi. Trakya Üniversitesi Makine Mühendisliği mezunu olan Eryaşar, iş hayatına Mapfre Sigorta'da Risk Yönetimi Mühendisi olarak başlayıp en son Ticari, Endüstriyel Sigortalar ve Oto Dışı Hasar Genel Müdür Yardımcısı pozisyonunda bulundu. Ercan Eryaşar'ın uzmanlık alanları arasında Mühendislik, Sorumluluk, Yangın, Reasürans, Özel Riskler ve Ticari Riskler bulunuyor.

## HANDE GÖNÜL ÖZGÜLER KİMDİR?

Howden ACP'nin yeni Plasman Kıdemli Direktörü ise Hande Gönül Özgüler oldu. Işık Üniversitesi Elektronik

Mühendisliği Bölümü'nden mezun olan Özgüler, yüksek lisansını Bilgi Üniversitesi İşletme Yönetimi üzerine tamamladı.

İş hayatına Aren Medikal'de başlayıp, daha sonra uzun yıllar Ray Sigorta'da çalışan Özgüler, Oto Dışı Kıdemli Teknik Direktörü iken görevinden ayrıldı. Yangın, Mühendislik, Nakliyat, Sorumluluk, Havacılık, Kurumsal Özel Riskler ve Strateji Yönetimi konularında tecrübeye sahip Hande Gönül Özgüler, aynı zamanda Türkiye Sigortalar Birliği'nde Mühendislik Komitesi Üyeliği görevini üstlendi.



## EKİN KAYIRAN KİMDİR?

Howden ACP Mali İşler Kıdemli Direktörü (CFO) olarak İstanbul Merkez ofisinde göreve başladı.

Finans yönetimi alanında 20 yıla yakın bir deneyime sahip olan Ekin Kayıran, son Borusan Otomotiv Premium Kiralama'da CFO olarak görev yapıyordu.

## CAN SEVEN KİMDİR?

Howden ACP Merkez ofisimizde, "Denizcilik Sigortaları Kıdemli Direktör Yardımcısı" unvanı ile çalışmaya başladı. Can Seven, Boston Üniversitesi Ekonomi ve Yönetim Bölümü'nde lisans, ardından Bilgi Üniversitesi İşletme Yönetimi Bölümü'nde yüksek lisans eğitimini tamamladı. Seven, son olarak Aon

Sigorta ve Reasürans Brokerliği'nde marine ve havacılık alanında görev aldı.





# // howden



[www.howden.com.tr](http://www.howden.com.tr)

**Bizi sosyal medya hesaplarımızdan da takip edebilirsiniz.**

HowdenTurkey

